

# 药明生物 企业推介

(股票代码: 2269.HK)

2017年全年业绩  
2018年3月



## WuXi Biologics

Global Solution Provider



## Forward-Looking Statements

---

**This presentation may contain certain “forward-looking statements” which are not historical facts, but instead are predictions about future events based on our beliefs as well as assumptions made by and information currently available to our management. Although we believe that our predictions are reasonable, future events are inherently uncertain and our forward-looking statements may turn out to be incorrect. Our forward-looking statements are subject to risks relating to, among other things, the ability of our service offerings to compete effectively, our ability to meet timelines for the expansion of our service offerings, and our ability to protect our clients’ intellectual property. Our forward-looking statements in this presentation speak only as of the date on which they are made, and we assume no obligation to update any forward-looking statements except as required by applicable law or listing rules. Accordingly, you are strongly cautioned that reliance on any forward-looking statements involves known and unknown risks and uncertainties. All forward-looking statements contained herein are qualified by reference to the cautionary statements set forth in this section.**

## Use of Adjusted Financial Measures (Non-IFRS Measures)

We have provided adjusted net profit, net profit margin, EBITDA, EBITDA margin and diluted earnings per share for the first half of 2016 and 2017, which excludes the share-based compensation expenses, Listing expenses and a foreign exchange loss due to translation loss from the IPO proceeds, and are not required by, or presented in accordance with, IFRS. We believe that the adjusted financial measures used in this presentation are useful for understanding and assessing underlying business performance and operating trends, and we believe that management and investors may benefit from referring to these adjusted financial measures in assessing our financial performance by eliminating the impact of certain unusual and non-recurring items that we do not consider indicative of the performance of our business. However, the presentation of these non-IFRS financial measures is not intended to be considered in isolation or as a substitute for the financial information prepared and presented in accordance with IFRS. You should not view adjusted results on a stand-alone basis or as a substitute for results under IFRS, or as being comparable to results reported or forecasted by other companies.

# 目录

---

I. 业绩亮点

II. 公司简介

III. 财务概览

附录I - 公司信息



# I. 业绩亮点

## 2017年概览: 收益和未完成订单

- 收益较去年同期的人民币**989.0**百万元上升**63.7%**至人民币**1,618.8**百万元
  - 美国市场的收益同比增长率为**78.3%**，达人民币**900.6**百万元
  - 欧洲市场的收益同比增长率为**209.5%**，达人民币**65.3**百万元
- 于**2017**年，未完成订单总量，包括未完成服务订单和未完成里程碑收入均录得强劲增长。未完成服务订单由**2016**年的**241**百万美元大幅增长**97.5%**至**2017**年的**476**百万美元；未完成里程碑收入更急速上升，由**2016**年的**24**百万美元，跃升至**2017**年的**1,002**百万美元
  - 持续稳固具竞争力的过往记录：全球市场份额由**2016**年的**1.8%**增长至**2017**年的**2.4%**，而中国的市场份额由**2016**年的**48%**增长至**2017**年的**63.5%**
  - 在美国、欧洲和中国成功推进业务发展
  - 临床后期项目（临床第**III**期）从**3**个大幅跃增至**8**个：临床后期项目对工艺开发和大规模生产的需求更多，这将带动未来未完成订单的显著增长
  - 综合项目数由**103**个强劲增长至**161**个
  - 于**2017**年**12**月与另一家公司（恕不能披露名字）签订合同，获得里程碑收入总计**118**百万美元，及未来中单位数百分比的销售分成收入。**2018**年预计将获得**6**百万美元的里程碑收入

## 2017年概览: 盈利能力

- 尽管新生产设施（MFG2）投产而带来利润压力，毛利率仍增长150个基点，达40.8%；较2016年全年的39.3%表现更佳
  - 较高利润率的里程碑收入增加；
  - 产能利用率及运营效率均获提升
- 纯利同比增长79.0%，达人民币252.6百万元。如剔除因IPO所得款项余款的期末重估录得未实现汇兑亏损人民币74.3百万元的影响，纯利同比增长131.7%
- 经调整后之纯利<sup>1</sup>达人民币408.1百万元，同比增长85.1%
- 纯利率扩大130个基点至15.6%，经调整后之纯利率扩大290个基点至25.2%
  - 更高的毛利率
  - 有效的成本控制
- 每股摊薄盈利由二零一六年的人民币0.15元上升46.7%至人民币0.22元
- 经调整后的每股摊薄盈利由二零一六年的人民币0.23元上升52.2%至人民币0.35元

注:

1. 调整后纯利不包以股份为基础的薪酬，上市费用以及因上市募集资金产生的未实现汇兑亏损

## 2017年概览: 现金

- 经营净现金流由2016年的人民币81.9百万元改善至人民币360.3百万元，同比增长339.9%
- 于二零一七年六月在香港联交所主板成功上市，集资净额约人民币3,437.8百万元
  - 截至二零一七年十二月三十一日，未动用所得款项净额为人民币1,858.0百万元
- 截至2017年12月31日，银行结余及现金、定期存款及金融资产共达人民币2,060.0百万元
- 截至2017年12月31日，本集团无银行借款



## 2017年业务亮点

- **30,000L使用一次性反应器的生物药cGMP生产基地（MFG2）已于2017年12月全面投产**
  - 首次生产即按照cGMP标准进行，并获得成功
  - 我们继续执行“跟随药物分子发展阶段扩大业务”的成功战略，预计2018年产能利用率可达到约40%，2019年将达到80%以上
- **上海7,000L临床实验生产设施（MFG3）：预计如期于2018年4月投入运营**
  - 临床实验设施的生产能力将翻倍
- **将全人创新 PD-1抗体(GLS-010) 国际权益授权予Arcus Biosciences**
  - 于2017年下半年获得18.5百万美元的前期许可费
  - 合同总金额高达816.0百万美元及未来预计高达10%左右的销售分成收入
  - GLS-010的独家生产商
  - 获得与Arcus共同研发生物制剂的三年独家合作伙伴关系
  - 目前正在澳洲进行第一期临床试验，预期于2018年在美国提交IND申请

## 2017年业务亮点 (续)



### ■ 美国FDA对无锡工厂进行批准前检查 (PLI)

- 中国首次生物药PLI检查
- 验证了我们已达到了世界级的质量标准，以及使用一次性生产技术作商业化生产的行业领导地位



### ■ 持续缩短研发周期、强化竞争优势

- 相比约18至24个月的行业标准，我们的Pre-IND研发周期仅耗时15至18个月，在特定情况下更是仅耗时9个月，强化我们的竞争优势并使我们的病患及客户获益非浅

## 近期业务亮点

- 2018年3月6日，美国FDA批准 Ibalizumab (Trogarzo)上市，标志着药明生物的又一个重要里程碑
  - 公司的第一个商业化大生产项目，彰显我们“跟随药物分子发展阶段扩大业务”战略的成功
  - 成为目前中国唯一通过美国FDA 认证的cGMP生物药生产设施
  - 充分证明本公司卓越的质量标准，及将一次性反应技术用于商业化生产的先导地位
- 晋身恒生综合大型股指数及恒生综合中型股指数，并获纳入沪港通和深港通



# 世界级的人才储备

- 辛强博士，前FDA驻华办公室副主任，2018年1月加盟药明生物，担任首席质量官



- 29年以上在FDA负责生物制剂及生物药物的法规审计及GMP认证经验
- 曾在国家食品药品监督管理局食品药品审核查验中心（CFDI）担任盖茨基金项目国际专家及担任FDA驻华办公室副主任

- 截至2017年12月31日，员工人数急速增长至2,543名，而2016年12月31日员工人数为1,624名
  - 244名员工拥有博士学位或同等学位及230名海外归国人才
  - 截至2017年12月31日，约20%的员工参与本公司员工股票期权计划，使公司能够保留并吸引更多人才
- 于2018年底预计员工总数将达到4,000名，组建业内最大的生物制药研发团队，届时将有约1,900名科学家
- 任命5名国际知名的科学家、企业家和具远见的思想家加入我们新成立的科学顾问委员会 (Scientific Advisory Board (SAB))

## 持续领先的技术平台

- 2018年中开始建设新的ADC抗体偶联、分装及制剂生产设施，预计到2019年底可投入使用
- 采用体积为4000L的一次性生物反应器，进一步与不锈钢生物反应器竞争
  - 目前2,000L 是一次性反应器的最大体积
  - 4,000L生物反应器的生产批量可达到16,000L或20,000L，可与不锈钢反应器进行有效竞争，且其投资金额少及建设时间短
- 在实验室阶段又启动了两个新的连续生产项目
- 连续生产线将在2018年底建成投产





## II. 公司简介

## 公司使命

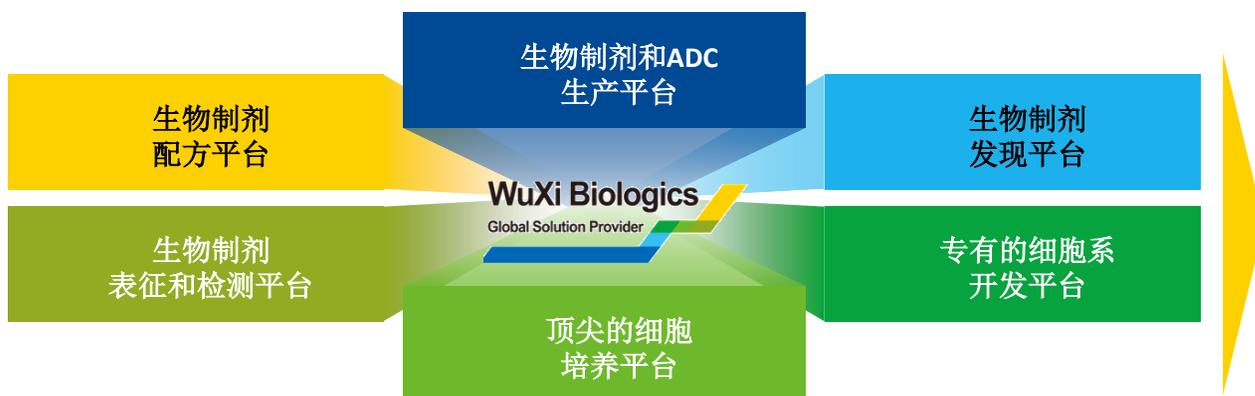
在快速成长的生物制剂领域加快和转变制药发现、开发及生产  
以造福全球患者



## “跟随药物分子发展阶段扩大业务”一体化解决方案

客户对公司提供服务的需求随着生物制剂开发过程的推进并最终商业化生产而不断增加，并使得公司来自每个项目的综合收益随着项目在生物制剂开发周期中的推进而呈几何级数增加

## 强大的专有技术平台

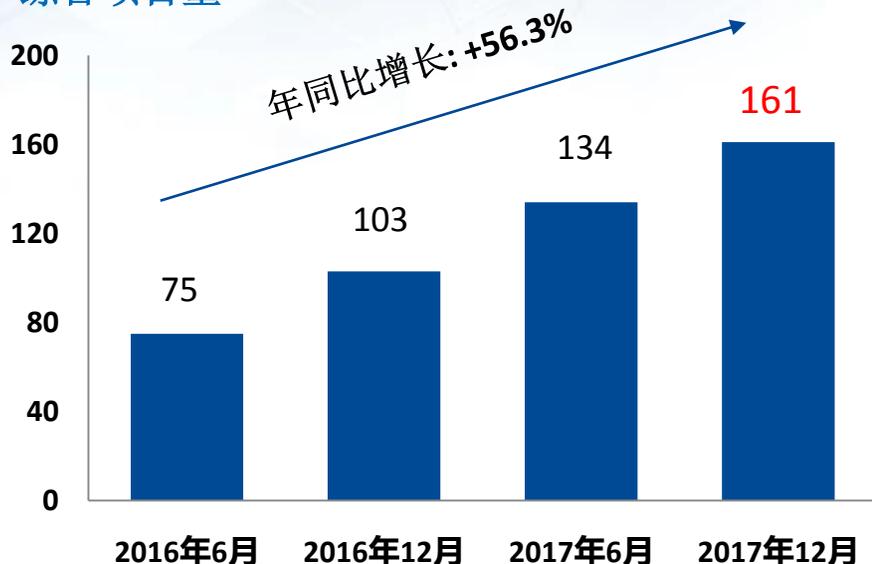


## 来自于每个项目不同阶段的潜在收益

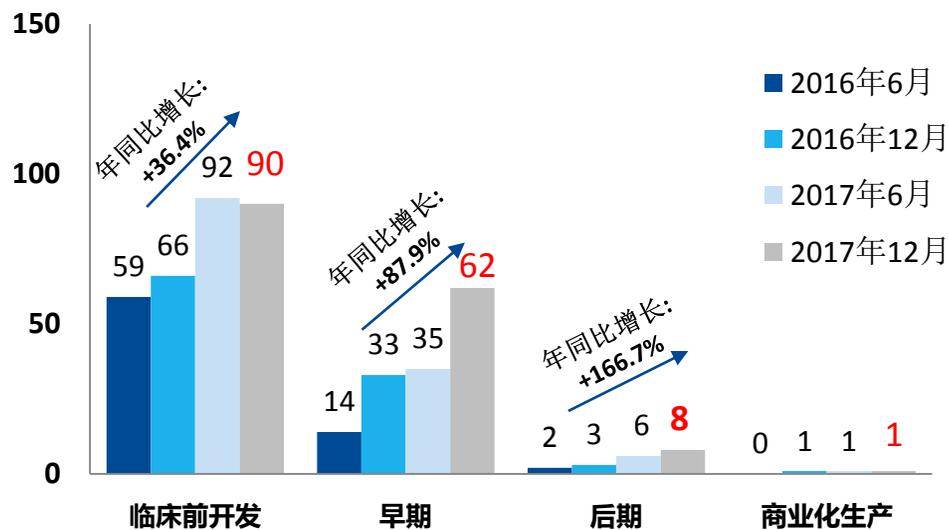
生物制剂开发过程	一般持续时间	一般收益
<b>IND 前</b>		
药物发现	2年	1.5-2.5百万美元 (里程碑收费介乎10-100百万美元，销售分成费介乎3-5%)
临床前开发	2年	4-6百万美元
<b>IND 后</b>		
早期（第I期及第II期） 临床开发	3年	4-6百万美元
后期（第III期） 临床开发	3-5年	20-50百万美元
商业化生产	每年	50-100百万美元每年

# 强劲的业务发展-综合项目

综合项目量<sup>(1)</sup>



综合项目<sup>(1)</sup> 按阶段分析

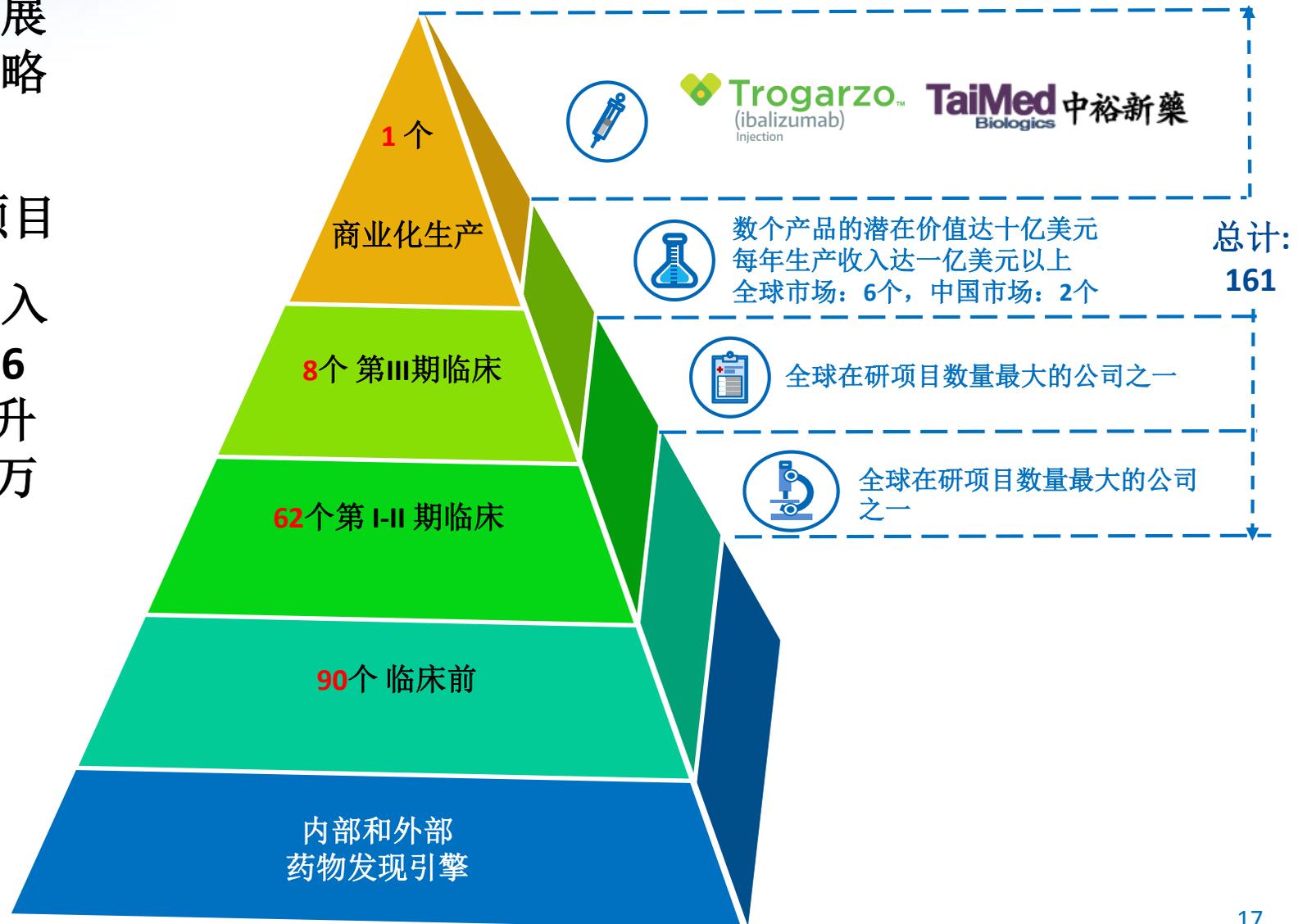


注:

- 综合项目是要求公司在生物制剂开发过程不同阶段提供服务的项目
- 当生物制剂药物达到销售高峰期的估算金额。生物制剂药通常在加速期后达到销售高峰

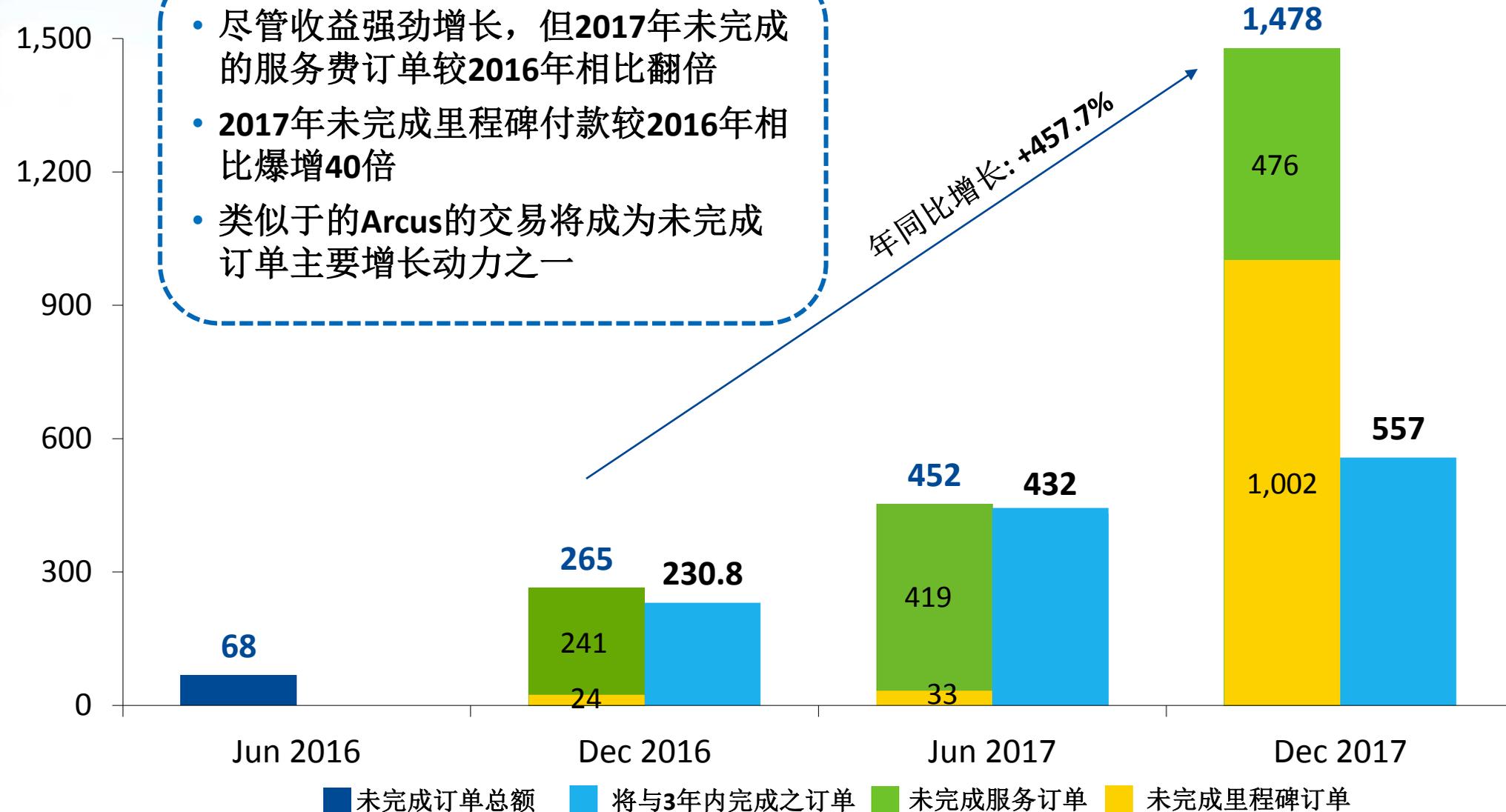
# 2017年研发亮点

- “跟随药物分子发展阶段扩大业务”战略全面实施
- 2017年新增**58**个项目
- 2017年总里程碑收入增长**70.1%**，由2016年**17.4**百万美元上升至2017年的**29.6**百万美元



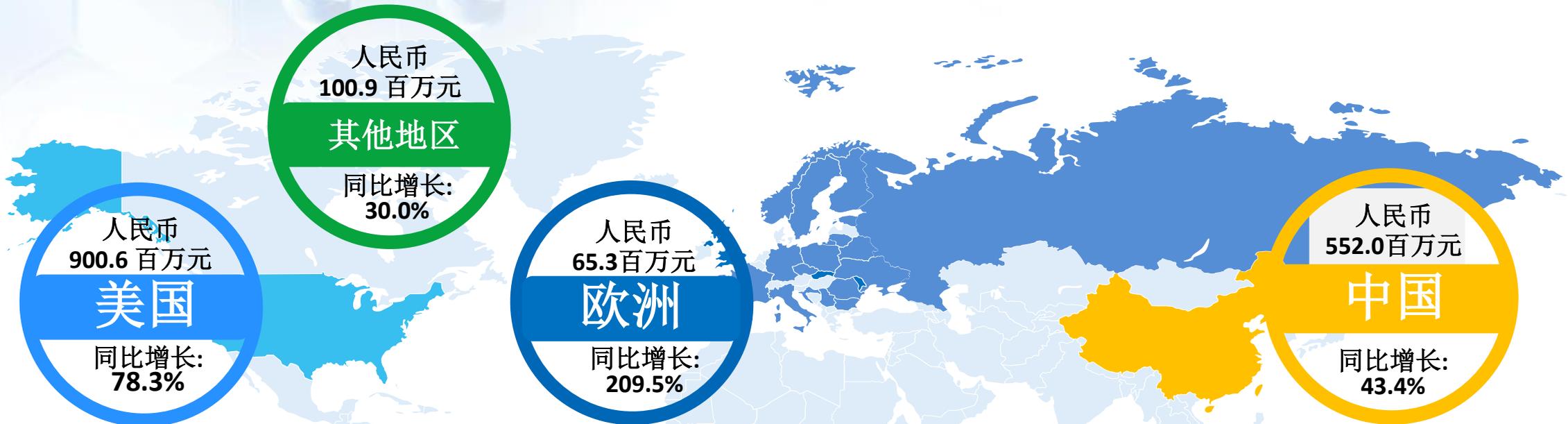
# 强劲的业务发展-未完成订单

(百万美元)



- 尽管收益强劲增长，但**2017年**未完成的服务费订单较**2016年**相比翻倍
- **2017年**未完成里程碑付款较**2016年**相比爆增**40倍**
- 类似于的**Arcus**的交易将成为未完成订单主要增长动力之一

# 不同地区市场业务迅速增长



## 美国

- 最大单一地区市场
- 于2017年销售收入占55.6%
- 巨大品牌效应

## 欧洲

- 全球第二大生物制药市场
- 于2017年销售收入占4.0%，发展潜力巨大
- 在2016年没有项目、32家欧洲同业CDMO竞争者存在的情况下，2017年新获取6家客户和潜在项目15个
- 与瑞士一家公司达成合作协议，另外还有2家在商谈中
- 于2017年签订55百万美元合约

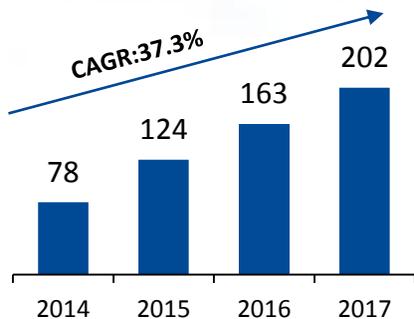
## 中国

- 生物药市场潜力巨大
- 龙头企业，市场份额63.5%
- 2017年销售收入占总34.1%
- 客户趋向于聚焦全球市场
- 预计未来将录得显著里程碑收入和销售分成收入
- MAH机会巨大：30个以上潜在项目商业化生产未计入未完成订单

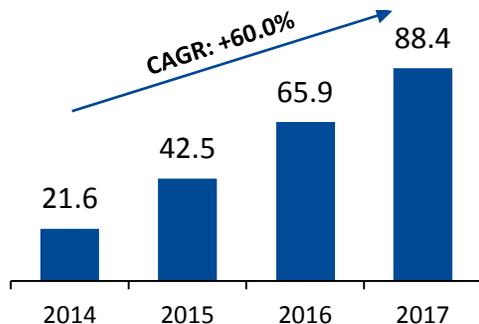
# 优秀的往绩记录及不断增长的客户基础

## 不断增长的客户基础及每名客户的平均收益

每期服务的客户数目

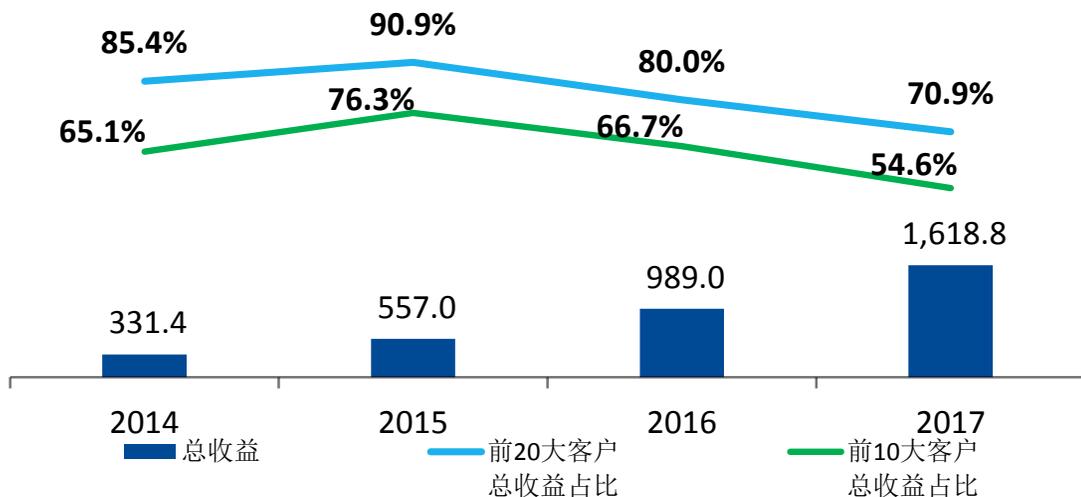


前十大客户平均每名客户每期产生的收益 (人民币百万)



## 强大且多元化的客户基础

### 前二十大和前十大客户于期内收益



## 优选客户

### 国际大型制药公司



### 中型生物技术公司

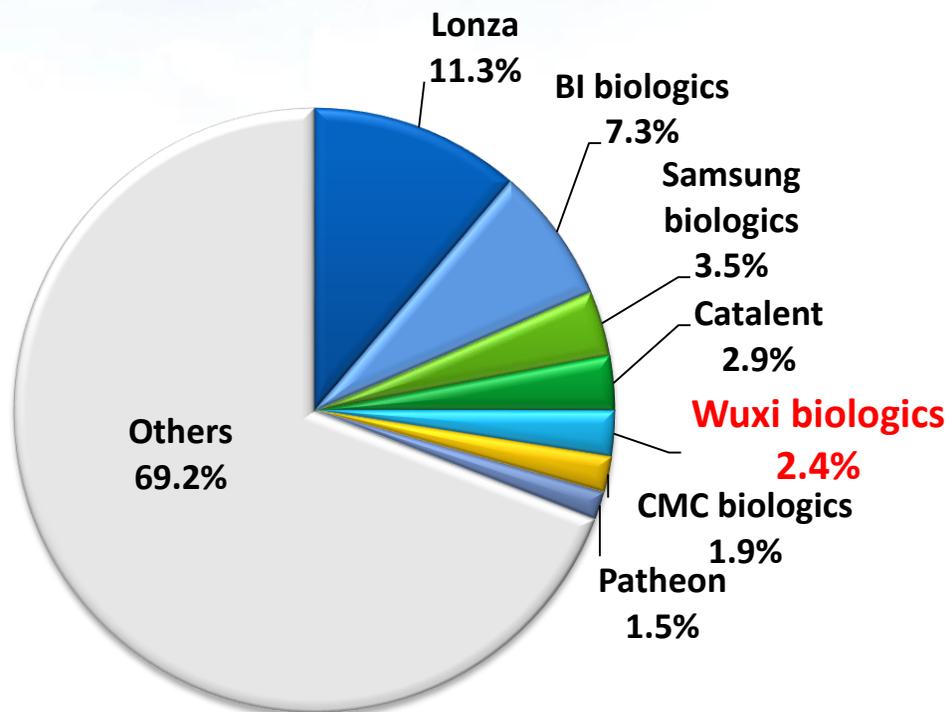


### 中国制药公司

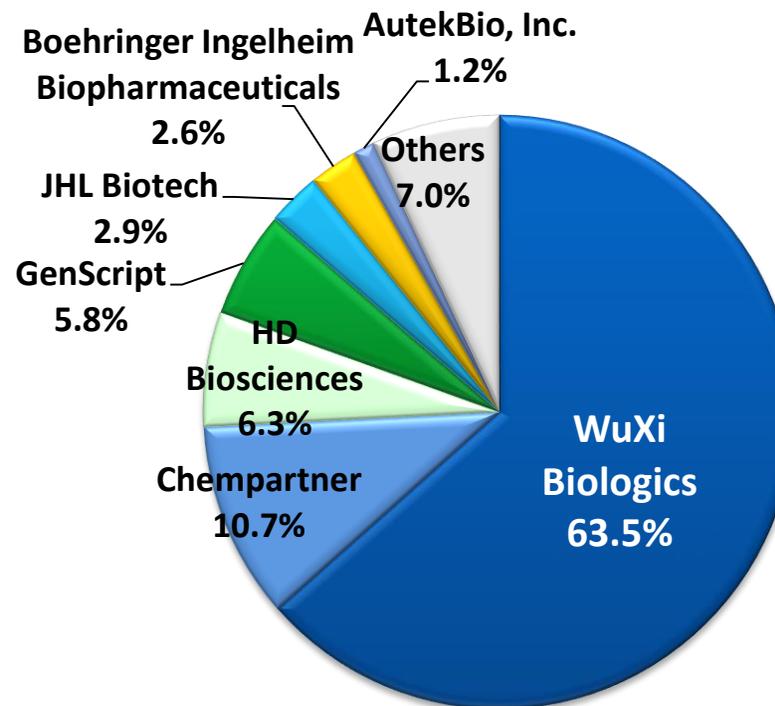


# 市场份额---全球第五 中国第一

全球生物制剂研发服务市场按2017年收益计市场份额



中国生物制剂研发服务市场按2017年收益计市场份额



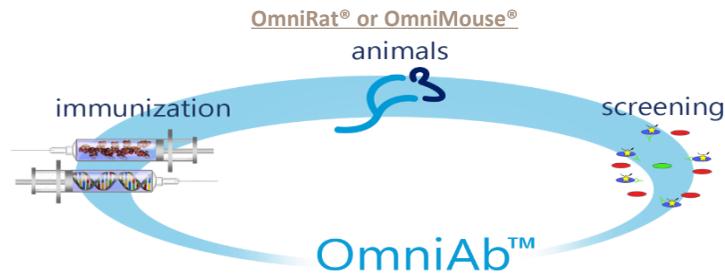
全球市场份额由2015年的1.0%，2016年的1.8%增至2017年的2.4%  
中国市场份额由2015年的36.4%，2016年的48%增至2017年的63.5%

# 顶尖的技术

## 1 与OMT合作而具备的先进转基因动物技术



- 可使用OMT先进的转基因动物技术及开发具备高素质、特异性、表达、溶解性及稳定性的人源抗体



## 2 抗体偶联药物发现

- 利用及整合内部抗体发现、毒素及偶联子开发、合成及偶联技术，为客户提供理想的先导ADC分子
- 透过相对集中的地区提供供应链和所有必需的临床前试验，极大地简化ADC药物开发
- 为18个正在进行的项目提供抗体偶联药物发现服务

## 3 细胞系工程及开发

- 公司自有的细胞系与本身专有的演算法配对更具成本效益、更具效率并能产生更好的结果
- 公司通常会形成专有技术并将有关专有技术授权予客户，以换取许可费及未来的销售分成费
- 已研发218个细胞系作治疗性蛋白质用途

## 4 一次性生产技术

- 一次性生物反应器在不锈钢保持器中将预先消毒的塑料袋用作生产容器，简化了生产过程，并不要求清洁及消毒
- 与传统不锈钢生物反应器设施相比，使用一次性生物反应器的设施建成时间缩短12至18个月，其投资少30%至50%，并可生产多出5%至15%批次具有更高成功率的产品

## 5 使用灌流技术实现连续生产

- 灌流技术可使公司每日持续生产在研生物制剂药品
- 与传统的流加生产技术相比，灌流技术减少建造生产设施成本、降低生产成本并提高产品质量

# 现有设施

	无锡	上海	苏州	无锡
投入运营日期	2012年10月	2011年10月	2014年12月	2017年12月
主要特点	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ ISPE「年度厂房」特别奖</li> <li>✓ 世界上最早使用完全一次性生物反应器的设施之一</li> <li>✓ 自2012年起已符合cGMP</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 世界上最早拥有涵盖生物制剂药品发现至后期（第III期）临床开发综合平台的设施之一</li> <li>✓ 世界上最大的生物制剂实验室之一</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 亚洲首座非政府附属生物安全测试设施</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ 全球最大基于一次性生物反应器的生物制剂商业生产设施，总产能为30,000L</li> </ul>



## 快速产能扩张以支持未来高达约900百万美元之收益

	设计产能	GMP 投产时间	地点	峰值销售
MFG1	5,000L 流加/灌装	2012	无锡	\$60 百万美元
MFG2	28,000L 流加 2,000L 灌装	2017	无锡	\$220 百万美元
MFG3	5,200L 流加 1,500L 灌装	2018	上海	\$80 百万美元
MFG4	10,000L 流加/CFB	2019	无锡	\$100 百万美元
MFG5	60,000L 流加	2020	无锡	\$360 百万美元

	设计产能	GMP投产时间	地点	峰值销售
DP1	液体灌装和冻干线	2013	无锡	\$15 百万美元
DP2	液体灌装和冻干线	2020	无锡	\$40 百万美元
DP3	抗体偶联药物和制剂	2020	无锡	\$30 百万美元

2018年在无锡开始设计和建设4个新cGMP生产设施

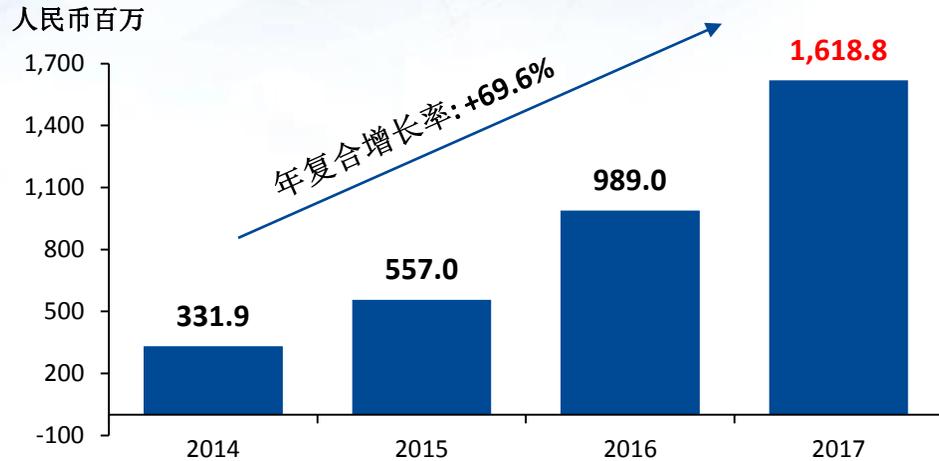


# III. 财务概览

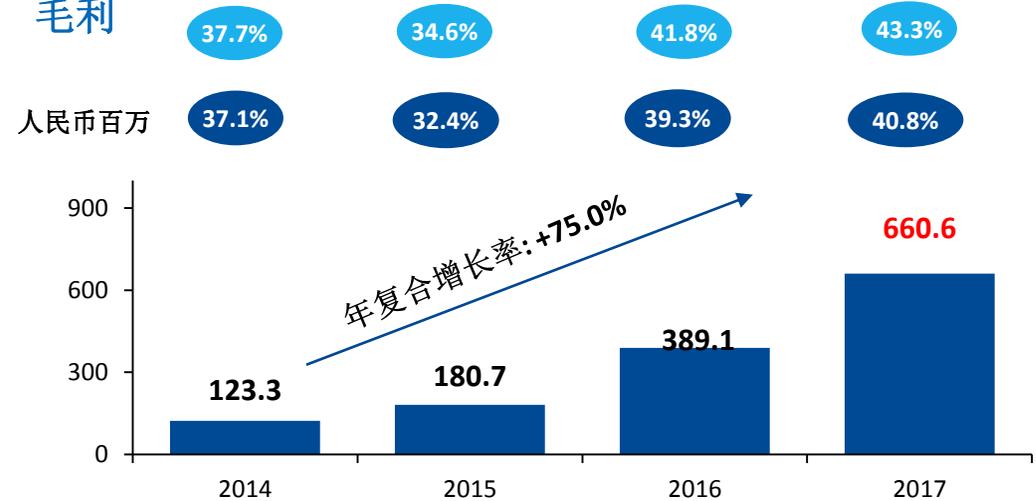


# 出色的财务表现

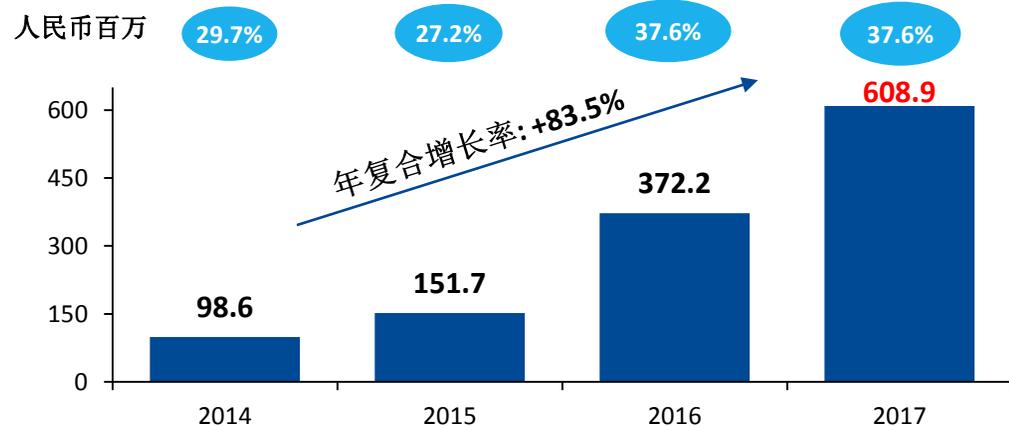
## 收益



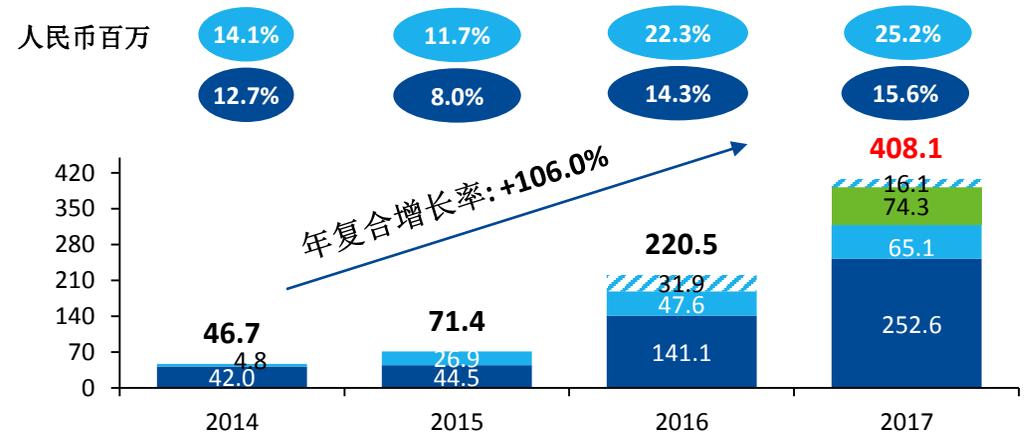
## 毛利



## 经调整 EBITDA (1)



## 经调整纯利 (2)



● 未经调整利润率%    
 ● 经调整利润率%    
 ■ 以股份为基础的薪酬开支    
 ■ 外汇影响 (3)    
     上市费用

注:

1. 经调整息折舊及攤銷前利潤指扣除以下項目的純利 (i) 利息收入及支出及所得稅支出, (ii) 若干非現金支出, 包括以股份為基礎的薪酬開支、攤薄、折舊、貶值和商譽減值; 以及 (iii) 因上市募集中产生的未实现汇兑亏损。
2. 经调整纯利撇除以股份为基础的薪酬, 上市费用及因IPO募集资金产生的未实现汇兑损失的影响
3. 因上市募集资金产生的未实现汇兑损失

# 各地区市场的强劲增长 (1)

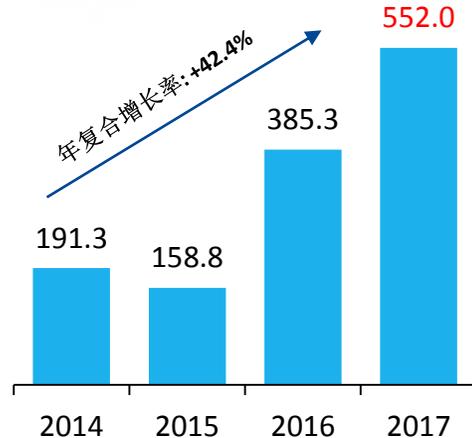
## 美国

人民币百万



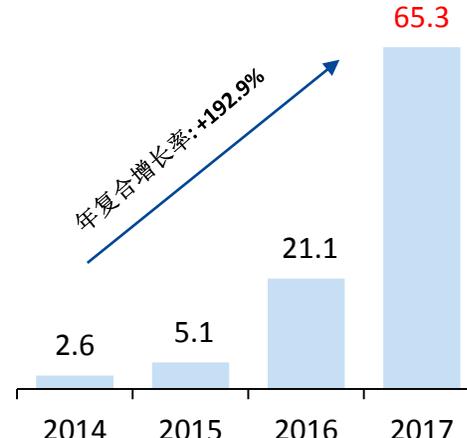
## 中国

人民币百万



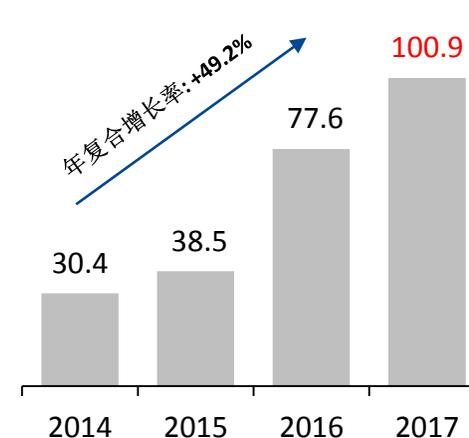
## 欧洲

人民币百万

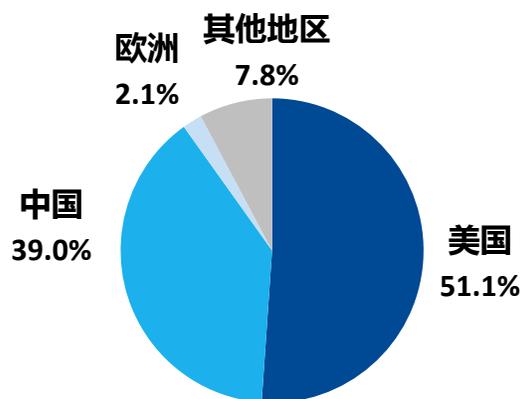


## 其他地区 (2)

人民币百万

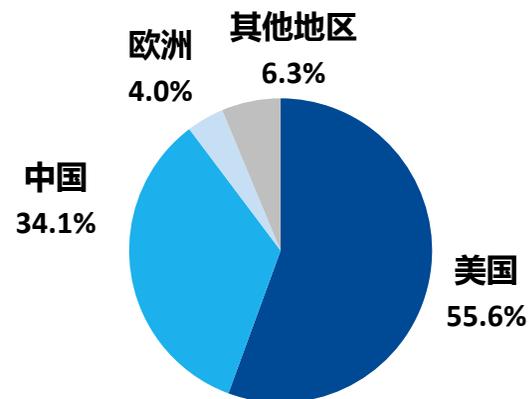


## 2016 收益



人民币989.0百万元

## 2017 收益

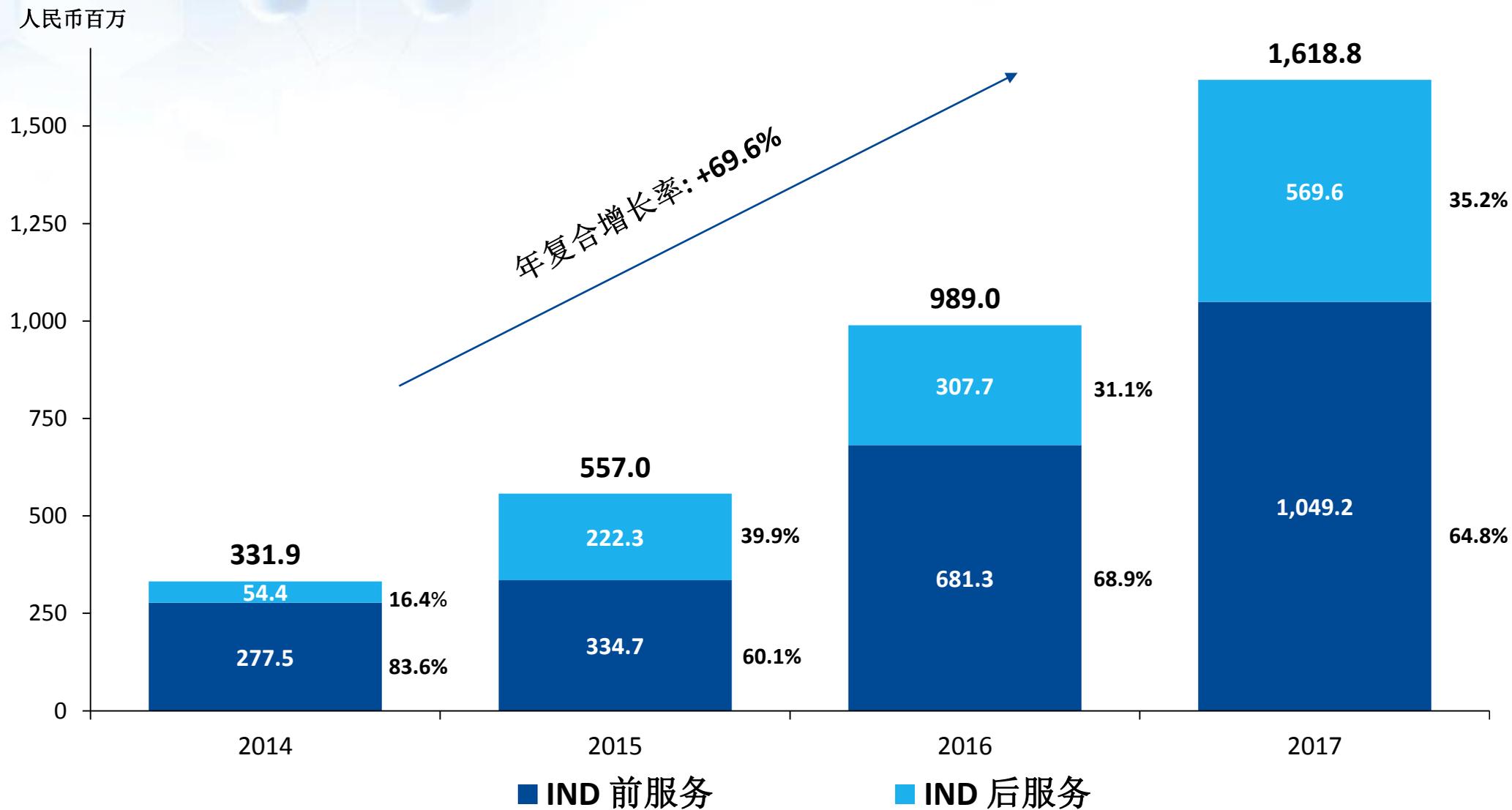


人民币1,618.8百万元

注:

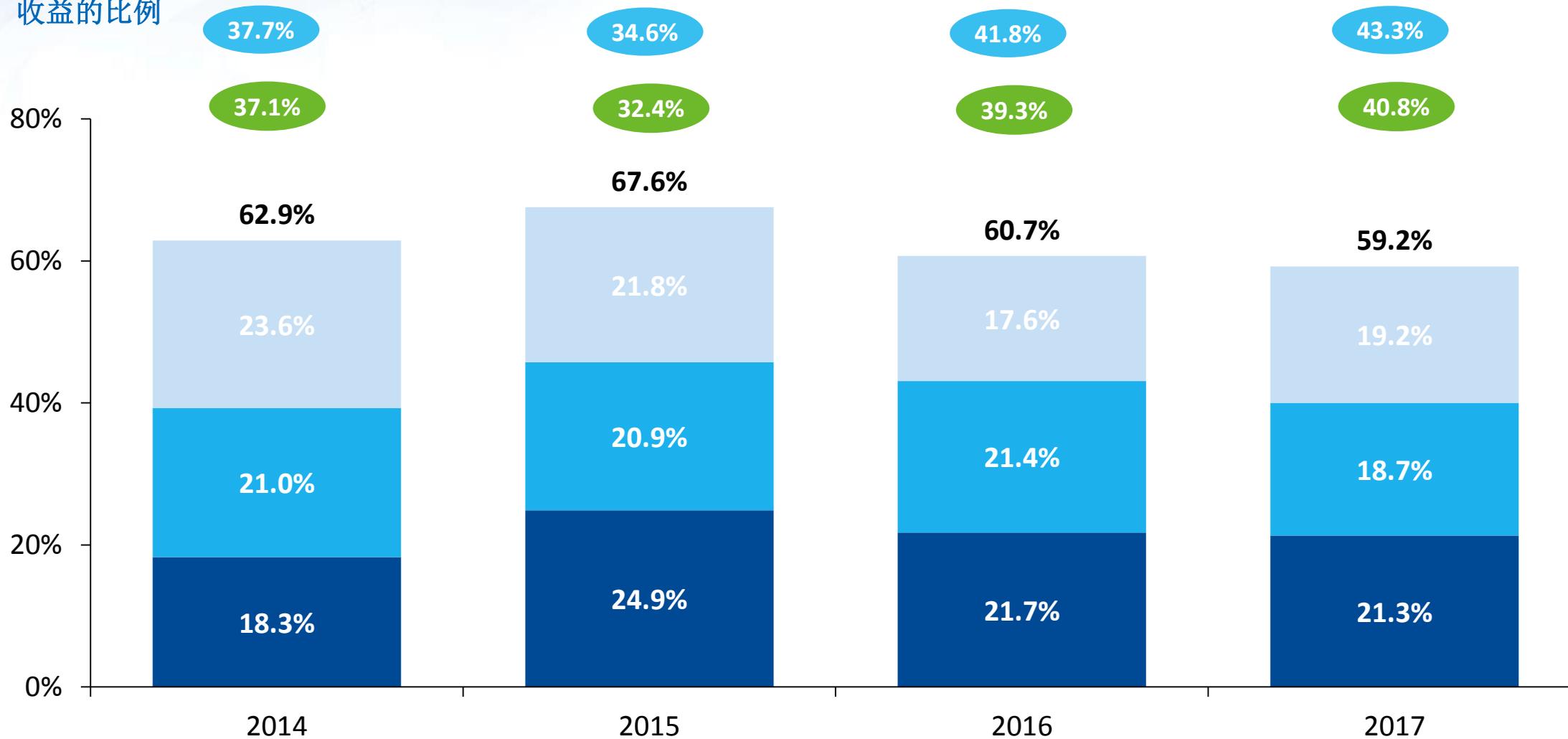
1. 地区分布按客户总部所在地划分
2. 其他地区主要包括加拿大、以色列、日本、印度、南韩及澳大利亚

# 按开发过程阶段划分的收益明细



# 毛利率稳步提升

服务成本占  
收益的比例

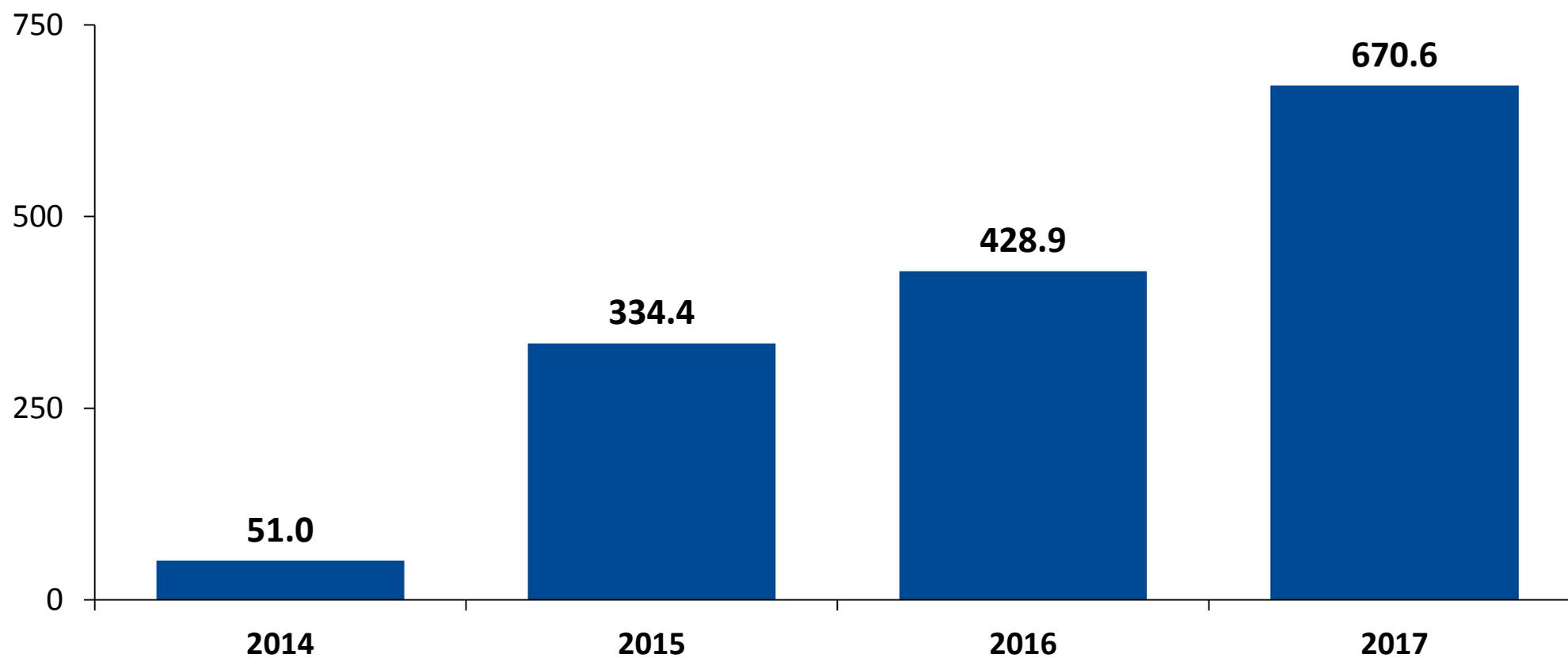


■ 直接雇员成本 ■ 原材料成本 ■ 间接费用 ● 毛利率 (%) ● 经调整毛利率 (%)

# 资本开支扩大以支持业绩增长

## 建设厂房及购买设备

人民币百万





- 我们的大部分收益来自以美元计价的销售收入; 而我们的大部分服务成本和运营成本均以人民币结算
- 人民币兑美元升值时, 我们的利润率受到压力
- 我们已开始签订一系列远期合约以减低货币风险, 并将继续密切监察我们的外汇情况



# 2017年财务摘要

(人民币百万)	2017	2016	变动
收益	1,618.8	989.0	63.7%
服务成本	(958.3)	(599.9)	
毛利	660.6	389.1	69.8%
其他收入	34.7	7.5	
其他收益及亏损	(103.6)	(1.5)	
销售及营销开支	(27.6)	(15.3)	
行政开支	(134.0)	(94.6)	
研发开支	(74.5)	(53.3)	
其他开支	(16.1)	(31.9)	
财务成本	(35.7)	(24.2)	
除税前溢利	303.7	175.8	72.8%
所得税开支	(51.1)	(34.8)	
年内溢利及全面收入总额	252.6	141.1	79.0%
每股盈利 (人民币) -基本	0.24	0.15	
每股盈利 (人民币) -摊薄	0.22	0.15	

注：  
1. 因四舍五入数字总和可能略有出入

# 经调整纯利及经调整EBITDA的对帐

(人民币百万)	2017	2016	变动
<b>经调整纯利对帐</b>			
纯利	<b>252.6</b>	<b>141.1</b>	<b>79.0%</b>
以股份为基础的薪酬开支	65.1	47.6	36.8%
上市相关费用	16.1	31.9	(49.5%)
由于首次公开发售所得款项余款的期末折算损失造成的 外汇亏损	74.3	-	n/a
<b>经调整纯利</b>	<b>408.1</b>	<b>220.5</b>	<b>85.1%</b>
<b>经调整EBITDA对帐</b>			
EBITDA	<b>453.4</b>	<b>292.8</b>	<b>54.8%</b>
以股份为基础的薪酬开支	65.1	47.6	36.8%
上市相关费用	16.1	31.9	(49.5%)
由于首次公开发售所得款项余款的期末折算损失造成的 外汇亏损	74.3	-	n/a
<b>经调整EBITDA</b>	<b>608.9</b>	<b>372.2</b>	<b>63.6%</b>

注：  
1. 因四舍五入数字总和可能略有出入

# 未来发展战略

1

扩大商业及研究生产能力

2

通过内部研发及潜在收购投资尖端科技

3

与客户缔结多类型的合作关系，包括按服供收费的合作关系、及与客户共同发展、共担风险和利益的战略伙伴关系

4

凭借公司现有的市场地位扩大客户基础

5

继续吸引、培训及留住优秀人才以支持公司的快速增长

6

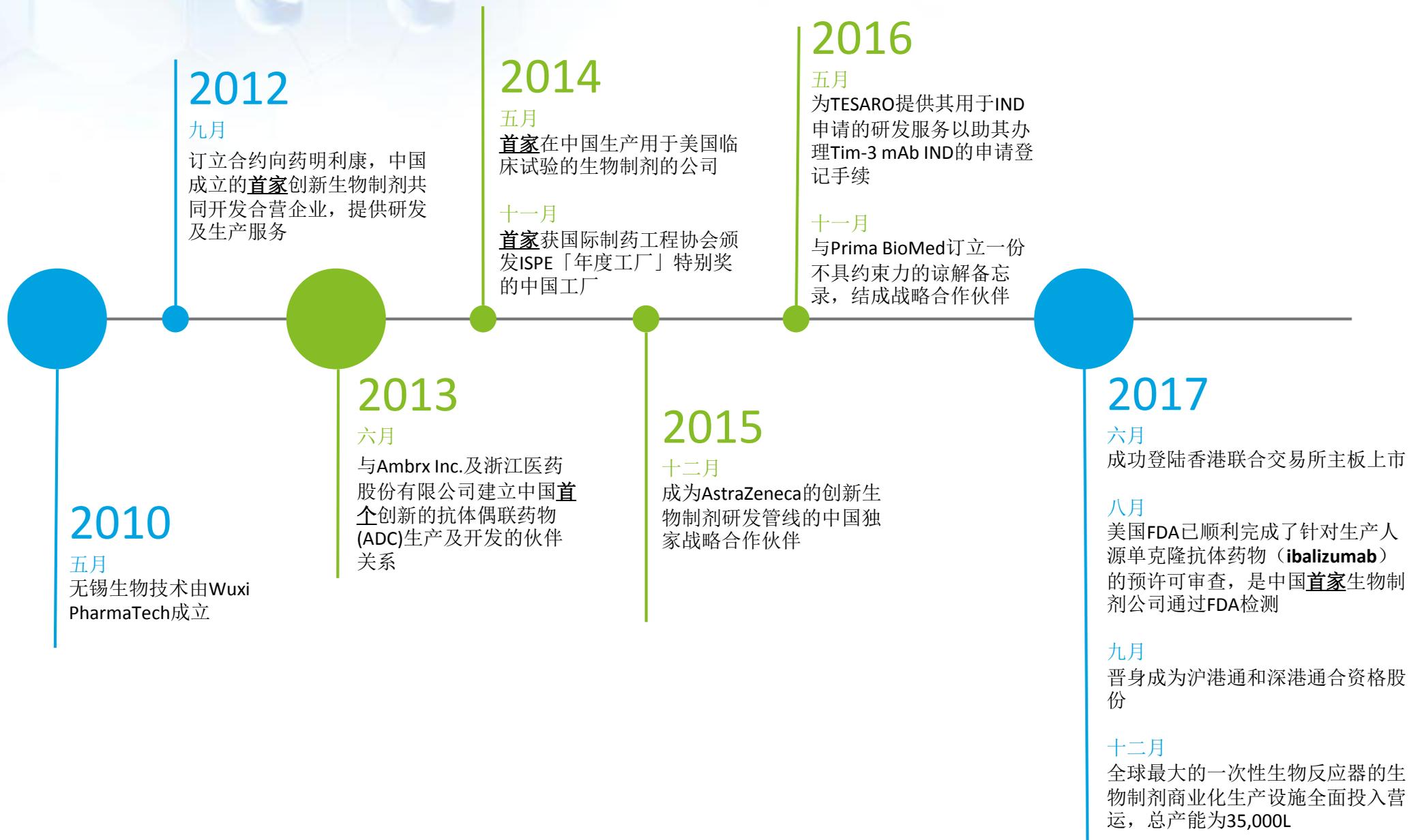
借助公司位于中国这一战略位置，为客户提供独特的价值定位



# 附录 I - 公司信息



# 关键里程碑 – 中国生物制剂的众多第一



# 背靠强大人才资源的行业领先、经验丰富的专业管理团队

高级管理层团队成员均工作在生物制剂行业一线，并在各自专业领域平均拥有超过20年行业经验...

<p><b>李革 博士</b> 主席兼非执行董事 创始人</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li>于2010年创立公司</li> <li>1993 - 2000: 曾任Pharmacopeia创始科学家及研究主任</li> <li>近期所获奖项:                             <ul style="list-style-type: none"> <li>美国华人生物医药科技协会杰出成就奖(2016)</li> <li>SCRIP Intelligence Executive of the Year (2015)</li> <li>FierceBiotech 评选的“生物制药领域最具影响力的25位人物” (2015)</li> </ul> </li> </ul>	<p><b>陈智胜 博士</b> 执行董事、首席执行官</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>15年以上</b>生物制剂研发经验</li> <li>2011年加入公司</li> <li>2008 - 2011: 曾任上海Celgen的首席运营官</li> <li>2005 - 2008: 曾任AME/Eli Lilly的董事兼高级工程顾问</li> <li>2000 - 2005: 曾任Merck的工艺工程工程师及经理</li> </ul>
<p><b>胡正国</b> 非执行董事</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li>2010年加入公司</li> <li>2007 - 目前: 先后担任各个管理职务，最近为药明康德的董事，负责整体管理</li> <li>2000 - 2007: 曾任Tanox的高级副总裁兼首席运营官</li> <li>1998 - 2000: 曾任Biogen的商业策划经理</li> <li>1996 - 1998: 曾任Merck的高级财务分析师</li> </ul>	<p><b>周伟昌 博士</b> 执行董事、高级副总裁、首席技术官 负责生物制剂开发</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>25年以上</b>的生物制剂开发经验</li> <li>2012年加入公司</li> <li>2008 - 2012: 曾任Genzyme公司的高级总监</li> <li>2002 - 2008: 曾任PDL BioPharma (NASDAQ: PDLI)的高级总监</li> <li>1994 - 2002: 曾任Merck的副总监</li> </ul>
<p><b>卢韶华</b> 首席财务官</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>20年以上</b>的财务管理经验</li> <li>最近担任学大教育(NYSE: XUE) 和海辉软件(NASDAQ: HSFT)的首席财务官</li> </ul>	<p><b>李竞 博士</b> 高级副总裁 负责生物制剂发现</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>20年以上</b>生物制剂发现经验</li> <li>曾任Novartis高级经理以及在Pfizer任项目团队负责人</li> </ul>
<p><b>辛强 博士</b> 首席质量官 负责全球质量管理</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>29年以上</b>在FDA审评生物制剂及生物技术药物及GMP合规管理经验</li> <li>曾在国家食品药品监督管理局食品药品审核查验中心 (CFDI) 担任盖茨基金项目国际专家及担任FDA驻华办公室副主任</li> </ul>	<p><b>董建</b> 副总裁 负责生物制剂生产</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>25年以上</b>在生物医药生产经验</li> <li>曾任Unilab Bioscience的副总经理和Celgene的副总裁，Lilly公司的高级工艺工程师</li> </ul>
<p><b>Angus Turner</b> 副总裁 负责业务发展</p>	 <ul style="list-style-type: none"> <li><b>15年以上</b>业务发展经验</li> <li>曾任Lonza欧洲销售总监，AppTec欧洲和亚洲业务发展总监</li> </ul>		

## ...背靠一支庞大的世界级科学家队伍

- 业务部门共有**2,543**员工，包括一支由**1,046**科学家组成的全球生物制剂行业内数一数二的生物制剂开发团队<sup>(1)</sup>
- 享有较高的科学家保留率，拥有**244**名持有生物技术、生物、化学、化学工程及其他相关领域博士学位或同等学位的员工<sup>(1)</sup>

注：  
1. 截至2017年12月31日

# 服务全球客户的顶级技术实力及能力

## 顶尖的技术

- ✓ 全人源抗体发现
- ✓ 专有细胞系平台
- ✓ 世界最大的细胞培养实验室之一
- ✓ 一次性生产技术
- ✓ 连续生产技术

## 无可比拟的能力

- ✓ 同时开展超过30个处于不同开发阶段的项目
- ✓ 已经建成世界最大的基于一次性生物反应器的生物制剂商业化生产设施，总产能达35,000升

## 优秀的往绩记录<sup>(1)</sup>

- ✓ **26** 个生物制剂项目成功推进到全球新药申请阶段，**38** 个推进到可在中国进行临床试验
- ✓ **218** 个细胞系和 **86** 种基于细胞的生物测定方法
- ✓ 已完成超过 **119** 批生物制剂，成功率高达 **96.6%**

## 专业团队<sup>(2)</sup>

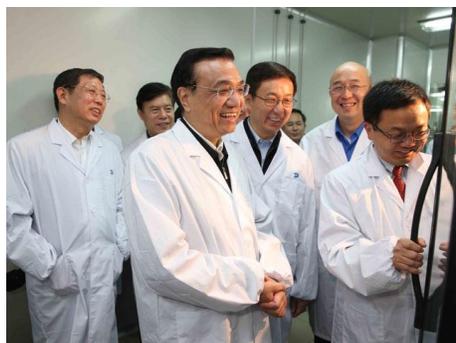
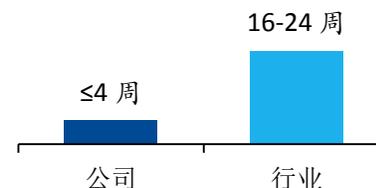
- ✓ 业内数一数二的生物制剂开发团队，拥有**1,046**名科学家
- ✓ 总雇员人数达**2,543**人
- ✓ **244**名雇员拥有生物技术和相关领域的博士学位或同等学位

## 灵活性

- ✓ 为开发阶段项目的启动时间及地点提供最大灵活性

## 速度

从签署合同到开始运营的等待时间



注:

1. 截至2017年12月31日

# 蓬勃发展的中国生物制剂市场的门户

世界 → 中国

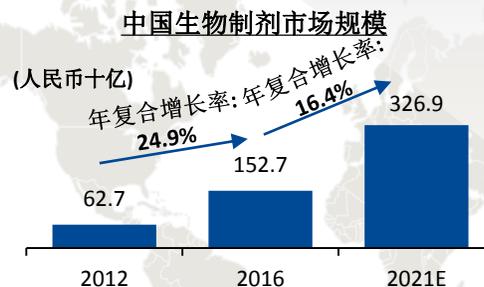
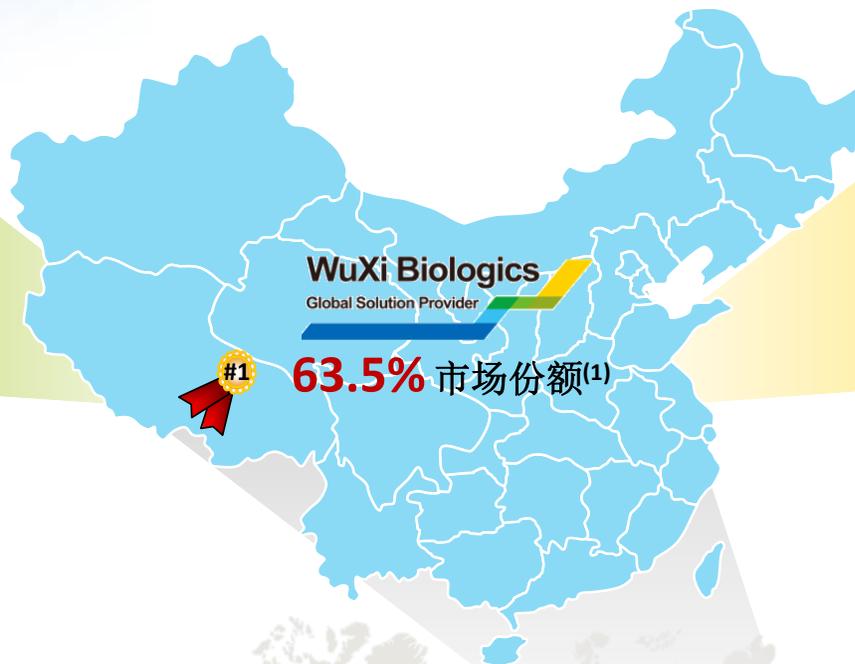
海外医药及生物技术公司加快进入中国市场的首选合作伙伴

- 能够为客户在中国及海外市场同步进行生物制剂的研究及开发
  - 进口生物制剂通常需要6-8年时间才可以引入中国市场
  - 同步研发可以极大降低将生物制剂引入中国市场所需的时间及成本
- 与MedImmune在中国成立首家创新生物制剂共同开发合营企业提供研发及生产服务，以为中国市场开发新型的生物制剂

中国 → 世界

能够凭借与海外医药及生物技术公司合作以及与海外监管机构往来的经验协助中国客户拓展海外市场

- 透过与Ambrx的合作联合开发，向浙江医药提供一种先进的ADC治疗新药开发的综合服务
- 首家能够为澳洲及新西兰临床实验生产符合cGMP ADC的公司



注:

1. 资料来源:Contract Pharma

# 谢谢!

联络邮箱：[Wang\\_yue0502@wuxiapptec.com](mailto:Wang_yue0502@wuxiapptec.com)

公司网站：<http://www.wuxibiologics.com.cn/>



## WuXi Biologics

Global Solution Provider

