香港交易及結算所有限公司及香港聯合交易所有限公司對本公告的內容概不負責, 對其準確性或完整性亦不發表任何聲明,並明確表示,概不對因本公告全部或任何 部份內容而產生或因倚賴該等內容而引致的任何損失承擔任何責任。

中國平安

專業・價値

中国平安保险(集团)股份有限公司

Ping An Insurance (Group) Company of China, Ltd.

(於中華人民共和國註冊成立之股份有限公司)

股份代號: 2318(港幣櫃台) 及82318(人民幣櫃台) (債券證券代號: 5131)

海外監管公告

本公告乃根據《香港聯合交易所有限公司證券上市規則》第 13.10B 條而作出。 茲載列該公告如下,僅供參考。

> 承董事會命 **盛瑞生** 公司秘書

中國深圳,2025年10月28日

於本公告日期,本公司的執行董事爲馬明哲、謝永林、郭曉濤、付欣及蔡方方;非執行董事爲謝吉人、楊小平、何建鋒及蔡潯;獨立非執行董事爲吳港平、金李、王廣謙、洪小源、宋獻中及陳曉峰。

2025年三季度业绩报告

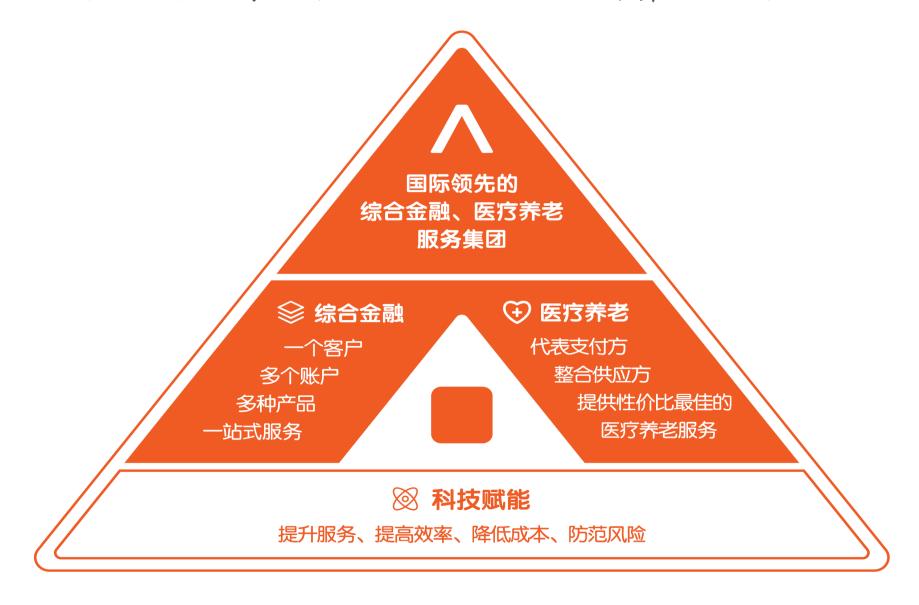
2025年10月

有关前瞻性陈述之提示声明

除历史事实陈述外,本演示材料中包括了某些"前瞻性陈述"。所有本公司预计或期待未来可能发生的(包括但不限于)预测、目标、估计及经营计划都属于前瞻性陈述。某些字词,例如「潜在」、「估计」、「预期」、「预计」、「目的」、「有意」、「计划」、「相信」、「将」、「可能」、「应该」,以及这些字词的其他组合及类似措辞,均显示相关文字为前瞻性陈述。

前瞻性陈述涉及一些通常或特别的已知和未知的风险与不明朗因素。读者务请注意这些因素,其大部分不受本公司控制,影响着公司的表现、运作及实际业绩。受上述因素的影响,本公司未来的实际结果可能会与这些前瞻性陈述出现重大差异。这些因素包括但不限于:汇率变动、市场份额、同业竞争、环境风险、法律、财政和监管变化、国际经济和金融市场条件及其他非本公司可控制的风险和因素。本报告中的前瞻性描述不构成本公司对投资者的实质性承诺,投资者及相关人士均应当对此保持足够的风险认识,并且应当理解计划、预测等前瞻性描述与承诺之间的差异。任何人需审慎考虑上述及其他因素,并不可完全依赖本公司的"前瞻性陈述",且应注意投资风险。此外,本公司声明,本公司没有义务因新讯息、未来事件或其他原因而对本演示材料中的任何前瞻性陈述公开地进行更新或修改。本公司及其任何员工或联系人,并未就本公司的未来表现作出任何保证声明,及不为任何该等声明负上责任。

| 始终如一的战略定力: 持续深化"综合金融+医疗养老"战略



| 核心指标: 2025年前三季度集团整体经营显著向好

营业收入(1)

业绩综述

8,329亿

+7.4%

归母营运利润

1,163亿

+7.2%

归母净利润(2)

1,329亿

+11.5%

当季同比+45.4%

归母净资产

9,864亿

较年初+6.2%

新业务价值

357亿

+46.2%

综合投资收益率 (非年化)

5.4%

+1.0 pps

产险综合成本率

97.0%

优化 0.8 pps

个人客户数

2.50亿

+2.9%

- 注: (1) 基于中国会计准则的集团营业收入为8,329亿元,同比增长7.4%。基于国际财务报告准则的集团营业收入为9,017亿元,同比增长4.6%。
 - (2) 2025年前三季度一次性影响包括平安好医生、平安医保科技并表及出售汽车之家带来的一次性损益,公司发行的可转债转股权价值重估损益等合计-93.47亿元。

业绩亮点: 2025年前三季度经营业绩亮点

||| 整体业绩

集团整体经营显著向好

- 归母营运利润1,163亿元, 同比增长7.2%
- 归母净利润1,329亿元,同比增长11.5%;三季度当季 同比增长45.4%
- 营业收入8,329亿元, 同比增长7.4%
- 归母净资产9,864亿元, 较年初增长6.2%

聞 战略深化

综合金融模式构筑核心竞争壁垒

- 个人客户数近2.50亿, 较年初增长2.9%
- 持有集团内4个及以上合同的客户留存率达97.5%

医疗养老战略持续落地

- 居家养老服务已覆盖全国85个城市,近24万名客户获得居家养老服务资格
- 高品质康养社区项目已布局5个城市,上海项目"静安8号"已正式运营,深圳项目拟年底前试运营

→ 寿险及健康险

业务持续增长,多渠道高质量发展

- 新业务价值357亿元, 同比增长46.2%
- 代理人渠道新业务价值同比增长23.3%,人均新业务价值同比增长29.9%
- 银保渠道新业务价值同比增长170.9%
- 非代理人渠道贡献平安寿险新业务价值的35.1%

财产保险

经营业绩稳定增长, 业务品质持续优化

- 原保险保费收入2,562亿元, 同比增长7.1%
- 整体综合成本率97.0%,同比优化0.8个百分点

111 银行

经营保持稳健, 风险抵补能力良好

净利润383亿元,不良贷款率1.05%,核心一级资本充足率9.52%

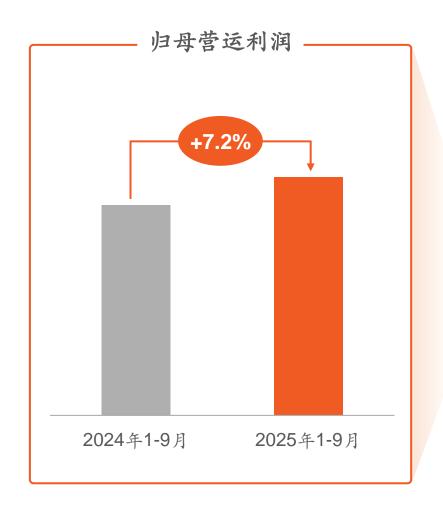
🙃 保险资金投资

投资业绩大幅提升

• 非年化综合投资收益率5.4%,同比上升1.0个百分点

集团战略

Ⅰ 营运利润:集团归母营运利润增速提升至7.2%

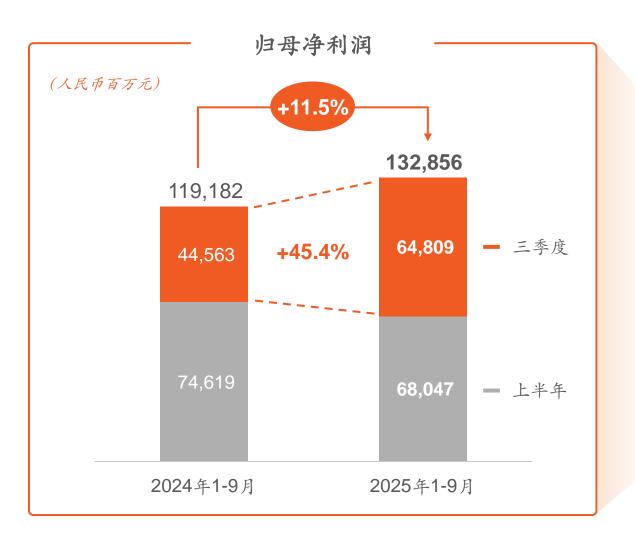


(人民币百万元)	2025年1-9月	占比(%)	同比变动 (%)
寿险及健康险业务(1)	78,768	67.7	1.9
财产保险业务	15,074	13.0	8.3
银行业务	22,221	19.1	(3.5)
资产管理业务	2,654	2.3	不适用
金融赋能业务	1,116	1.0	202.4
其他业务及合并抵销	(3,570)	(3.1)	不适用
集团归母营运利润(1)	116,264	100.0	7.2

注: (1) 当期及去年同期的归母营运利润均基于2024年末的长期投资回报率假设(4.0%)计算。

⁽²⁾ 因四舍五入,直接计算未必相等。

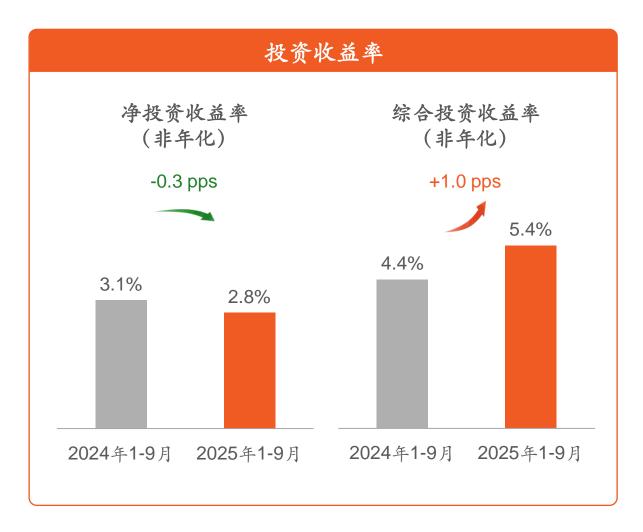
▶ 净利润:集团归母净利润前三季度增速转正,当季大幅增长

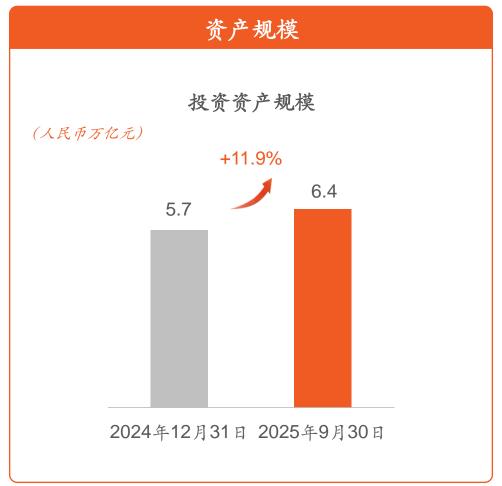


- 虽然受到相关一次性因素负向影响⁽¹⁾,归母 净利润仍实现双位数增长**11.5%**
- 三季度当季归母净利润大幅增长45.4%
- 部分股票收益计入其他综合收益,推动前三季度归母净资产分红后仍稳健增长6.2%

业绩综述

Ⅰ 投资业绩: 坚持资产多元配置, 综合收益大幅提升





- 注: (1) 计算投资收益率时剔除支持寿险及健康险业务的以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的债权投资的公允价值变动额。
 - (2) 因四舍五入,直接计算未必相等。

中国平安 PING AN

专业・价值

| 综合金融: 客户数持续稳健增长, 客均合同企稳



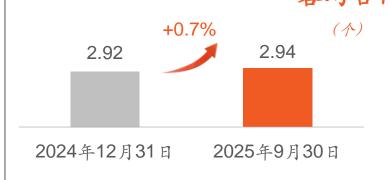
扩大获客入口 客户数稳健增长

价值客户(1)

0.4亿价值客户数

+5% 较年初增加





存量客户产品渗透率提高

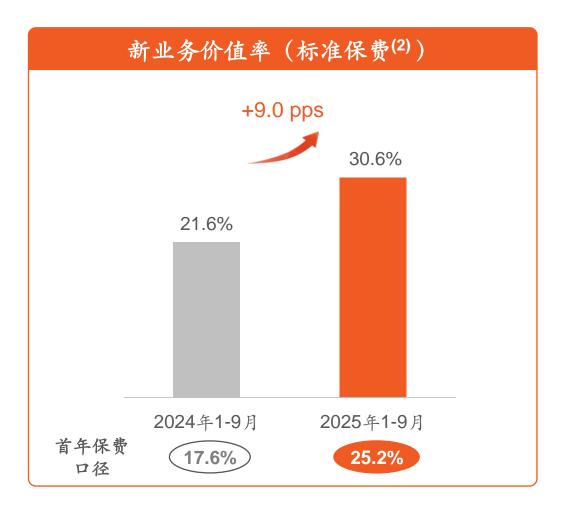
成长客户(2)

1.3亿 成长客户数

+2% 较年初增加

寿险及健康险:新业务价值大幅提升,新业务价值率显著改善





- 注: (1) 寿险及健康险新业务价值基于4.0%的长期投资回报率和8.5%/7.5%的风险贴现率计算。
 - (2) 标准保费为期交年化首年保费100%及趸交保费10%之和。

寿险: 多渠道改革深化, 成效显著



代理人渠道 (新业务价值占比65%)



- 新业务价值同比增长23.3%
- 人均新业务价值同比增长29.9%

⑪

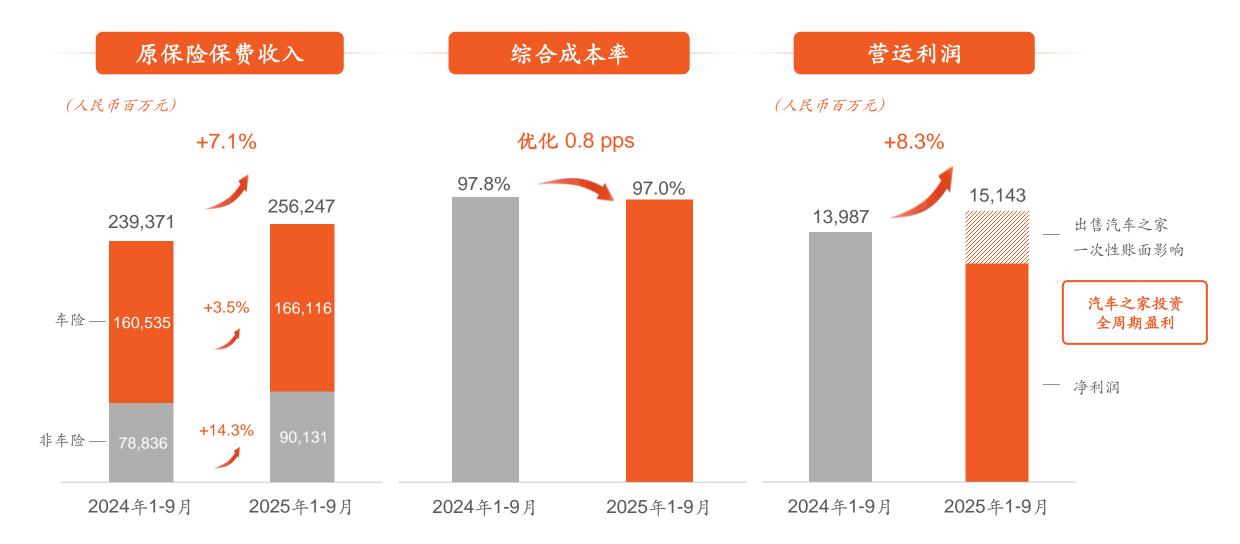
非代理人渠道 (新业务价值占比35%)



- 银保渠道:新业务价值同比增长170.9%,产能持续提升
- 社区金融服务渠道:存续客户(1)全缴次继续率同比提升0.6个百分点

- 注: (1) 存续客户指与平安寿险终止代理关系的代理人在代理关系终止之前, 其所代理销售的有效保单客户。
 - (2) 当期及去年同期的新业务价值基于2024年末的长期投资回报率假设(4.0%)和风险贴现率假设(8.5%/7.5%)计算。
 - (3) 因四舍五入,直接计算未必相等。

Ⅰ 产险:经营业绩稳定增长,业务品质优化

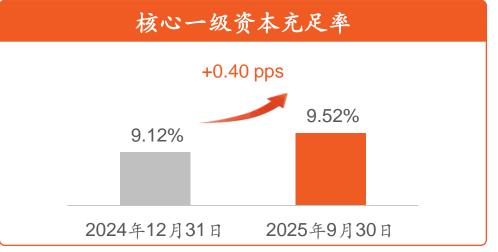


1 银行:经营稳健,负债成本优化,风险抵补能力良好

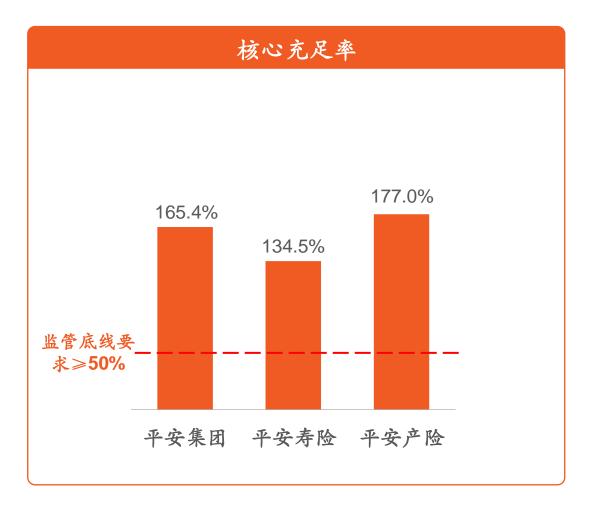


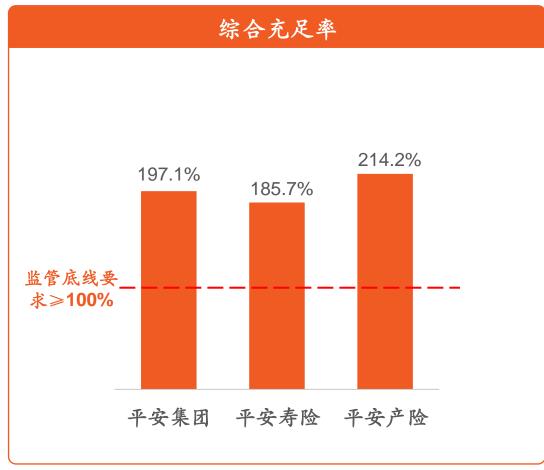






| 偿付能力:保持健康水平,远高于监管要求





中国平安 PING AN

专业·价值

专业让生活更简单