



玖龍紙業(控股)有限公司

NINE DRAGONS PAPER (HOLDINGS) LIMITED

即時發佈

2006年9月20日

玖龍紙業(控股)有限公司發佈 2006 年度業績  
綜合收入上升 63.8% 至人民幣 79.0 億元

財務摘要

- 綜合收入創歷史新高，上升 63.8% 至人民幣 79.0 億元
- 毛利增加 1.45 倍至人民幣 18.6 億元。
- 毛利率由 15.8% 上升至 23.5%。
- 年度利潤上升 3.4 倍至人民幣 14.0 億元。
- 每股基本盈利從人民幣 0.10 元增加至人民幣 0.41 元。
- 每股末期股息人民幣 2.3 仙。(港幣 2.259 仙)

(2006年9月20日 - 香港) 玖龍紙業(控股)有限公司(「玖龍紙業」; 香港證券代號: 2689)董事局今天欣然公佈, 本公司及其附屬公司(「本集團」)截至2006年6月30日止年度之經審核綜合業績。截至2006年6月30日止年度, 本集團錄得收入人民幣79.0億元, 較上個財政年度增長63.8%; 毛利較上個財政年度增加1.45倍至人民幣18.6億元; 經營利潤為人民幣18.1億元, 較上個財政年度上升2.25倍。年度利潤上升3.4倍至人民幣14.0億元, 而股東應佔利潤為人民幣13.75億元, 高於上市招股章程內作出的利潤預測30.9%。

董事局建議宣派截至2006年6月30日止年度末期股息每股人民幣2.3仙。(港幣2.259仙)

玖龍紙業主席張茵女士表示:「集團受惠於市場對包裝紙急劇增加的需求, 以及本集團優質的產品在市場上深得客戶的信賴。在截至2006年6月30日止年度, 本集團的整體包裝紙銷售量大升73.8%, 達276.0萬噸, 帶動本集團收入創下歷史新高。同時, 由於去年產能擴充而帶來規模經濟效益, 加上新收購附屬公司的協同效益, 以及管理層積極控制成本, 令本集團的毛利率得以增加, 去年度的毛利率由15.8%, 進一步增至23.5%。」

截至2006年6月30日止年度, 集團的其他收益淨額增加人民幣3.33億元至人民幣3.57億元, 主要由於集團的東莞熱電聯產電廠第6號發電機組, 以及太倉第2號發電機組投產後, 增加銷售剩餘電力而錄得人民幣1.50億元; 以及今年3月上市集資獲超額認購時錄得的利息收入為人民幣1.17億元所致。



張茵女士在展望玖龍紙業的未來業務發展時表示：「憑藉玖龍紙業理想的經濟規模效益，以及前期投資基礎設備所帶來的利好條件，我們會繼續擴大生產基地，計劃在未來的3至5年，在中西部和北方建立生產基地。另外，為了提升本集團的配套營運能力，我們正與東莞政府部門進行磋商，計劃興建一個碼頭。在未來的一年，我們已訂下增加年產能的目標，由目前的330萬噸增加62%至535萬噸，進一步鞏固玖龍紙業在全球和中國包裝紙板市場的龍頭地位。此外，我們計劃在2008年財政年度增加投資4台造紙機，從2007年535萬噸的基礎上進一步提高產能180萬噸，其中100萬噸產能為牛卡紙，另外80萬噸為高強瓦楞芯紙，此180萬噸產能擴充計劃預計於二零零八年十二月底前投產，我們將透過本集團的盈收所得的自有資金和銀行貸款支付未來之資本開支。我們的產能到時將達到715萬噸。未來，我們不排除考慮一些戰略合資和收購計劃，但會以為企業及股東創造長期的價值為首要條件，以增加集團的資本回報。」

截至2006年6月30日止，玖龍紙業的股東權益為人民幣75.4億元，較2005年度同期增加人民幣52.2億元。未動用銀行貸款及透支額度合共人民幣54.4億元，現金及銀行存款合共人民幣30.2億元。截至2006年6月30日止，本集團的淨負債權益比率為24.9%。集團擁有強勁的現金流，擁有充足的資金作未來業務拓展，預期2007年財政年度資本開支為人民幣28億元。

受惠於中國經濟迅速起飛，內地工業急速發展，帶動市場對紙品的需求殷切，玖龍紙業將抓住市場商機，透過管理層對市場的專業、擴充產能，以及提升產品的優質水平，集團將能進一步開拓市場，繼續保持玖龍紙業在業內的領先地位。

— 完 —

### **關於玖龍紙業**

玖龍紙業(控股)有限公司是中國最大箱板原紙產品生產商，以及全球最大箱板原紙產品生產商之一，現時年產能330萬公噸。玖龍紙業可為種類廣泛的包裝紙板產品提供一站式服務，主要產品為卡紙(包括牛卡紙、環保牛卡紙及白面牛卡紙)，高強瓦楞芯紙及塗布灰底面板紙。公司亦同時生產本色木漿。玖龍紙業於2006年3月3日於香港聯合交易所有限公司掛牌上市。

本新聞稿由皓天公關財經顧問有限公司代表玖龍紙業(控股)有限公司發行。

詳情垂詢：

皓天公關財經顧問有限公司

霍詠蘭 / 陳煥儀

電話：(852) 2851 1038

傳真：(852) 2815 1352

電郵：mirandafok@wspr.com.hk / winniechan@wspr.com.hk