



億和公佈二零一七年全年業績

生產效率提升及有效的成本控制令純利增加 150%至港幣 133,699,000 元

主要客戶的併購活動提供收入大幅增長的機遇

越南工業園銷售增長迅速

汽車業務的客戶基礎日趨穩固，收入持續增長

摘要

- 預期 HP 印刷及富士施樂在併購活動後的生產需求將推動集團業務顯著增長
- 越南工業園逐步增產，於二零一七年下半年錄得強勁的銷售表現，預期該增長勢頭將維持至二零一八年及往後年度
- 汽車業務獲得重大進展，新墨西哥工業園第一期預計於二零一八年底竣工
- 毛利率上升至 24.8% (二零一六年：23.3%)
- 純利大幅回升，增加 150%至港幣 133,699,000 元(二零一六年：港幣 53,486,000 元)
- 建議派發末期股息每股 1 港仙(二零一六年：0.51 港仙)，派息比率自 2005 年起維持於純利約 30%

(香港，二零一八年三月二十七日) 億和精密工業控股有限公司(「億和」或「集團」；股份編號: 838)，宣佈截至二零一七年十二月三十一日止年度之全年業績。

主要客戶的併購活動將大幅推動辦公室自動化設備業務之增長

自二零一二年起，三星電子辦公室自動化設備部門(「三星複印機方案」)一直為集團蘇州工業園的其中一個客戶。於二零一六年九月，惠普宣佈收購三星複印機方案。其後，三星複印機方案從蘇州遷走，並將其生產集中於山東省威海市，導致集團的營業額略有減少。但在二零一七年中，由惠普收購三星複印機方案後所合併而成的公司(「HP印刷」)通知集團，其位於威海的生產設施之產量大幅增長。由於集團以往在蘇州服務其前身公司，即三星複印機方案時的卓越表現，HP印刷遂邀請集團於威海建立新的工業園，以服務其於當地大幅增加之生產需求。新的威海工業園佔地349,000平方米，第一期建築面積將為79,000平方米，預計將於二零一九年下半年投產。

鑒於HP印刷在威海的生產需求迫在眉睫，因此集團於二零一七年十二月以代價港幣52,736,000元收購零部件生產商因塔思(威海)電子有限公司，以加快我們在威海的發展，及更有效地為HP印刷提供服務。與此同時，於自建的新威海工業園竣工前，集團已於威海租用臨時廠房為HP印刷服務。由於HP印刷的業務規模遠遠超過三星複印機方案以往獨立營運時的規模，我們相信日後在威海從HP印刷所獲得的銷售量將大幅超越本集團蘇州工業園以往從三星複印機方案所獲得的銷售量。

於二零一八年一月，富士施樂宣佈透過反收購的方式併購施樂，而集團服務富士施樂逾15年，於該項收購後將繼續作為富士施樂的其中一名主要供應商。在過往，富士施樂及施樂於不同地區經營，富士施樂以日本及亞太區為主要銷售市場，而施樂則以歐美地區為主，同時施樂以往並非我們的客戶。通過收購施樂及其歐美市場業務，富士施樂的業務規模及生產需求將顯著擴大，極有可能於二零一八年起大幅推動集團的銷售表現。

越南工業園強勁的銷售增長預期將維持至二零一八年及往後年度

年內，集團位於越南的新工業園逐步增產。越南工業園是因應部份主要的辦公室自動化設備行業客戶之邀請而興建的，並於二零一六年底竣工。在經歷初期的商業生產後，越南工業園的收入受辦公室自動化設備客戶的生產需求所帶動，於二零一七年下半年錄得強勁增長。我們預期此增長勢頭將維持至二零一八年及往後年度，故集團於二零一七年已開始興建越南工業園第二期。越南工業園第二期的規劃建築面積約46,000平方米，由於客戶的需求急切，我們計劃在二零一八年下半年完成越南工業園第二期的建築。除辦公室自動化設備的客戶外，由於越南也是全球知名的高端消費類電子產品的生產中心，因此越南工業園亦能夠在其後將其業務拓展至包括高端消費類電子產品等的其他行業。

汽車業務進展理想，新墨西哥工業園第一期預計於二零一八年底竣工

在中國，我們繼續加強與主要汽車製造商如武漢東風及重慶長安鈴木的業務夥伴關係。年內，集團亦致力擴大汽車業務的客戶基礎，與國際知名的汽車一級供應商建立更深入的關係，其中包括佛吉亞(Faurecia)、博澤(Brose)及山田(Yamada)等現有客戶以及其他目標客戶。該等一級供應商給予集團正面的評價，銷售訂單增加，推動了集團中國汽車業務的收入於截至二零一七年十二月三十一日止年度繼續增長。

在中國以外，集團正在墨西哥聖路易斯波托西州興建新的汽車工業園。新墨西哥工業園是因應集團現有汽車客戶之邀請而興建的。工業園佔地約 83,000 平方米，第一期的規劃建築面積約 17,000 平方米，預計於二零一八年底竣工。由於墨西哥是全球汽車的主要生產中心之一，因此我們對新墨西哥工業園的發展前景感到樂觀。由於許多著名汽車製造商及跨國一級供應商如寶馬(BMW)、大眾(Volkswagen)、奧迪(Audi)、菲亞特克萊斯勒(Fiat-Chrysler)、日產(Nissan)、佛吉亞(Faurecia)及博澤(Brose)均在墨西哥聖路易斯波托西州或鄰近州份設有生產基地，因此集團的精密生產服務在當地存在龐大的需求。倘若我們的產能不足以應付不斷增加的訂單，新墨西哥工業園仍有足夠的土地作擴充之用。

生產自動化及有效的成本控制令利潤率有所改善，利潤錄得強勁反彈

儘管大部份客戶的需求普遍得到改善，同時我們的蘇州工業園在年內繼續從其他知名的辦公室自動化設備客戶如佳能、富士施樂、柯尼卡美能達及理光等獲得可觀的收入，但上述三星複印機方案的生產遷移仍導致集團年內的營業額輕微減少 1.6% 至港幣 3,157,089,000 元。然而，集團自二零一六年起一直實施各種成本控制措施，並在生產線上引進更多創新的自動化方案，使員工及其他生產成本降低，因此雖然營業額略有下滑，但集團截至二零一七年十二月三十一日止年度的純利大幅回升，上升 150% 至港幣 133,699,000 元。

持續致力維持穩健的財務狀況，股份回購顯示對前景的信心

年內，我們繼續致力維持穩健的財務狀況。我們採取措施精簡我們的營運資金需求，因此我們的現金循環日數（按存貨週轉日數與應收賬款週轉日數之總和減應付賬款週轉日數計算）從二零一六年的 36 日減少至二零一七年的 32 日。於二零一七年十二月三十一日，集團的淨負債對股本比率處於低水平，僅為 4.8%。由於客戶為了確保其供應鏈的穩定性，供應商的財政狀況已成為挑選供應商的重要準則之一，因此集團穩健的財政狀況，對於希望尋找生產夥伴的現有及目標客戶而言極具吸引力。此外，作為我們對本身發展前景信心的有力證明，本集團於二零一七年及二零一八年初從市場回購 126,836,000 股股份，藉此提高本集團所有現有股東的每股收益及淨資產價值。

億和主席張傑先生表示：「二零一七年的業績再次充份證明集團擁有足以克服困難的卓越管理能力。儘管集團的營業額因失去三星複印機方案的收入而短暫下跌，但我們仍能通過嚴謹的成本控制以及其他管理措施推動利潤大幅回升。集團在中國的汽車業務收入持續增長，而進駐墨西哥市場亦令汽車業務能夠從新的海外市場中獲取額外的收入來源。」

越南工業園於二零一七年下半年的銷售表現強勁，我們預計此勢頭將延續至二零一八年及往後年度。此外，由於 HP 印刷的生產需求龐大，因此新威海工業園擁有巨大的潛在銷售量。同時，在收購施樂後，我們的長期客戶富士施樂之生產需求大幅提升，將極有可能推動集團的銷售顯著增長。我們對集團的發展前景充滿信心，未來，集團將繼續堅守不斷提升技術的理念，並採取適當的措施來擴大其收入來源，藉此為股東爭取最佳回報。」

~ 完 ~

有關億和精密工業控股有限公司

億和是垂直整合的精密金屬和塑膠模具及零部件製造服務供應商。集團現有的主要服務包括(i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工；及(iv)利用自動化方式，如激光焊接技術等，將集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

集團之業務模式獨特，有別於一般 OEM 或 ODM。集團的品牌客戶在其產品開發階段一般要求集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部份寄存在集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成品。由於製造精密及具高準確度的模具需要投入大量技術及工程能力，因此大幅提升了集團產品的議價能力。目前，集團業務涵蓋辦公室自動化設備、汽車、智能裝備以及高端電子消費品市場。

在二零一七年，集團於中國（深圳、蘇州、中山、重慶及武漢）以及越南海防市共擁有八個工業園。進入二零一八年，集團透過於二零一七年十二月所新收購的公司將生產業務擴展至中國威海。同時，集團正著手於威海興建新工業園以拓展當地業務。另一個位於墨西哥聖路易斯波托西州的新工業園亦在興建中。有關詳情，請瀏覽<http://www.eva-group.com>。

新聞垂詢：

億和精密工業控股有限公司

黃海曙 +852 2620 6488

電郵: franciswong@eva-group.com

縱橫財經公關顧問有限公司

龍肇怡 +852 2864 4867

電郵: cindy.lung@sprg.com.hk

陳凱兒 +852 2114 4990

電郵: kylie.chan@sprg.com.hk

李欣 +852 2114 4320

電郵: yan.li@sprg.com.hk