



億和公佈二零一六全年業績

積極探索中國和海外市場的新機遇

摘要

- 受市場需求放緩的影響，營業額減少至港幣 3,209,290,000 元 (二零一五年：港幣 3,533,026,000 元)
- 由於利潤率較高的模具收入減少，加上規模效益下降，毛利率下降至 23.3% (二零一五年：26.5%)
- 財務收益和非經常性政府補貼減少、購股權成本以及新越南工業園所產生的前期費用同時亦導致純利減少至港幣53,486,000元 (二零一五年：港幣205,469,000元)
- 每股基本盈利為 2.9 港仙
- 末期股息為每股0.51港仙，派息比率自2005年起維持於純利約30%
- 集團在管理營運資金和現金流方面獲得顯著成績。雖然利潤下跌，但從經營活動中所獲得的現金流却上升，使集團能夠降低負債，並同時在市場上回購股份
- 集團在二零一六年十二月三十一日處於淨現金狀態，對尋找生產夥伴的現有和目標客戶而言極具吸引力
- 集團積極探索海外市場的新機遇，並在二零一七年獲其中一名主要汽車客戶的邀請在墨西哥興建新工業園
- 新的越南生產基地已於二零一六年底完成建築，現正進行試產
- 雖然市場需求暫時放緩，但集團在辦公室自動化設備行業中擁有穩固的領導地位。因此，一旦辦公室自動化設備市場出現復甦迹象，集團無可置疑將成為主要受益者

(香港，二零一七年三月二十七日) 億和精密工業控股有限公司 (「億和」或「集團」；股份編號: 838)，宣佈截至二零一六年十二月三十一日止年度之全年業績。

於墨西哥興建新的工業園

於二零一七年，集團獲其中一名現有汽車客戶的邀請在墨西哥開設新工業園。該客戶為一家專門生產汽車座椅、內飾系統以及排氣系統的國際領先企業。新工業園計劃在墨西哥聖路易斯波托西州設立，佔地約83,000平方米。考慮到近期墨西哥與美國貿易關係的不明朗，工業園將分階段興建，一期的規劃建築面積約為15,000平方米，預計在二零一八年底竣工。由於墨西哥是全球汽車的主要生產中心之一，許多著名的汽車製造商及跨國一級供應商如寶馬(BMW)、大眾(Volkswagen)、奧迪(Audi)、菲亞特克萊斯勒(Fiat-Chrysler)及佛吉亞(Faurecia)均在當地或鄰近州份設有生產基地，因此集團的精密生產服務在當地存在龐大的需求。集團相信新墨西哥工業園的發展前景樂觀，而倘若未來產能不足以應付不斷增加的訂單，新墨西哥工業園仍有足夠的土地作擴充之用。

越南新工業園將提供新的收入來源

集團因獲得辦公室自動化設備行業的主要客戶之邀請而在越南海防建立了新的工業園。該新工業園佔地面積約為37,000平方米，建築面積約為12,000平方米，工程已於二零一六年底完成，現正投入試產。通過在越南興建新的工業園，集團得以進入客戶在越南的供應鏈，從而擴大集團在辦公室自動化設備行業中的可服務市場。因此，越南新工業園在投產後將為集團的辦公室自動化設備業務帶來新的收入來源。雖然越南新工業園在投產初期將集中服務辦公室自動化設備市場，但由於越南也是全球知名的高端消費類電子產品之生產中心，因此越南新工業園能夠在稍後將其業務拓展至包括高端消費類電子產品等的其他行業。

鞏固技術優勢，使集團能受惠於中國將更專注製造高端產品的趨勢

近年，中國政府致力培育以創新、生產力和科技為重點的高增值型經濟，並獲得重大進展，為中國生產商帶來許多機會。雖然中國經營成本如薪金等預期將繼續向上，但同時勞動力的質素亦提升至前所未有的高水平。隨著於愈來愈多高價值以及結構精密的產品在中國生產，加上本地高科技行業的興起，為集團所提供的高端製造服務帶來了更大的需求。為了能夠受惠於新的行業環境，年內集團繼續致力提升技術優勢和改善生產力，包括加強自動化生產以及提高生產人員中工程師的比例等。

致力優化資源和控制成本

期內，集團繼續實施各種成本控制措施和優化人員，以應付國內不斷上升的工資水平及提升生產力。集團仔細檢討各部門的職能，並重新分配行政責任以優化表現，同時在生產線上引進創新的自動化方案及自動化設備。因此，儘管集團正在興建新的越南工業園，但總員工人數依然由二零一五年十二月三十一日的8,804名，減少至二零一六年十二月三十一日的7,855名。此外，為了把資源集中於核心的製造業務，集團在二零一六年八月將其於深圳小額貸款公司中所擁有的股權由60%降至40%，而其後該小額貸款公司已不再是集團的附屬公司。

管理營運資金和現金流方面獲得顯著成績

年內，我們繼續嚴謹監控營運資金需求。因此，集團的現金循環日數(按存貨週轉日數與應收賬款週轉日數之總和減應付賬款週轉日數計算)從二零一五年的63日顯著減少至二零一六年的36日。雖然利潤減少，但來自經營活動的現金流則有所增加，讓集團得以減少債務並同時從市場回購股份。於二零一六年和二零一七年初，集團合共回購87,000,000股，藉此為集團所有現有股東提高每股盈利和資產淨值。在二零一七年加息預期下，集團更運用經營現金流減少負債，因此集團於二零一六年十二月三十一日處於淨現金狀態。

二零一六年為集團帶來極具挑戰的開始，年內大部份時間全球經濟受國際政治及經濟增長的不穩定因素所困擾，導致來自辦公室自動化設備及消費類電子產品行業的客戶訂單減少。雖然二零一六年底經濟出現復甦跡象，但集團未能彌補之前的收入跌幅。全年總營業額下降9.2%至港幣3,209,290,000元。此外，集團一般在客戶的新產品開發階段為客戶製造模具，但由於客戶的新產品開發活動減慢，導致來自生產模具(利潤率較高的產品)的收入佔集團總收入的比例減少，加上營業額減少引致規模效益下降，毛利率下降至23.3%。另一方面，為了降低人民幣匯率波動的風險，集團於二零一五年下半年把大部份人民幣銀行存款轉換為港幣及美元存款。雖然有關措施可保障集團免受人民幣匯率波動的影響，但由於港幣及美元的存款利率較人民幣存款低，故財務收益亦減少至港幣5,378,000元(二零一五年：港幣18,478,000元)。集團於二零一六年授出新的購股權，產生購股權成本港幣3,318,000元，而來自中國政府的非經常性補貼亦減少至港幣746,000元(二零一五年：港幣7,838,000元)，加上集團越南新工業園產生前期費用港幣10,111,000元，因此儘管集團已實施多項成本控制措施，但純利仍減少74.0%至港幣53,486,000元。

億和控股主席張傑先生表示：「多年來，我們出色的工程及生產管理能力使我們有別於其他中國的低端製造商，並在市場中脫穎而出。中國成本上漲無疑將使實力較弱的製造商失去優勢，並最終遭受淘汰，但中國製造業的整合卻為餘下的公司提供了更廣闊的市場空間。與此同時，隨著中國將更專注於製造高端產品，市場對集團精密生產服務的需求將與日俱增。我們一直積極發掘新商機，進軍越南及墨西哥不但可鞏固我們與主要客戶的夥伴關係，更可為集團從海外市場中帶來額外的收入來源。此外，雖然集團在二零一六年面對艱難的外圍環境，但我們仍能大幅改善現金流，充份證明我們擁有足以克服困難的管理能力。」

張先生總結：「最後，雖然市場需求暫時放緩，但集團在辦公室自動化設備行業中擁有穩固的地位，其客戶群包括領導市場的所有主要品牌。因此，一旦辦公室自動化設備市場出現復蘇迹象，集團無可置疑將成為主要受益者，因此，我們對集團的前景依然深具信心。」

~ 完 ~

有關億和精密工業控股有限公司

億和是垂直整合的精密金屬和塑膠模具及零部件製造服務供應商。集團現有的主要服務包括(i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工；及(iv)利用自動化方式，如激光焊接技術等，將集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

集團之業務模式獨特，有別於一般 OEM 或 ODM。集團的品牌客戶在其產品開發階段一般要求集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部份寄存在集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成品。由於製造精密及具高準確度的模具需要投入大量技術及工程能力，因此大幅提升了集團產品的議價能力。目前，集團業務涵蓋辦公室自動化設備、汽車、高科技及電子消費品市場。

集團現時於中國和越南擁有八個工業園，分別位於深圳、蘇州、中山、重慶、武漢和海防。集團亦於二零一七年計劃在墨西哥聖路易斯波托西州興建一個新的工業園，該新工業園將主要服務汽車市場。有關詳情，請瀏覽 <http://www.eva-group.com>。

新聞垂詢：

億和精密工業控股有限公司

黃海曙 +852 2620 6488

電郵: franciswong@eva-group.com

傳真: +852 2191 9978

縱橫財經公關顧問有限公司

龍肇怡 +852 2864 4867

電郵: cindy.lung@sprg.com.hk

陳凱兒 +852 2114 4990

電郵: kylie.chan@sprg.com.hk

傳真: +852 2527 1196