



## 億和公佈二零一二年全年業績

營業額創新高增長 **19.7%**至 **2,367,023,000** 港元

末期股息每股**0.55**港仙

武漢生產基地引領集團邁向全新發展階段

### 摘要

- 營業額創新高，增長 **19.7%**至港幣 **2,367,023,000** 元
- 每股基本盈利為 **4.1** 港仙
- 末期股息為每股**0.55**港仙
- 股權持有者應佔利潤下降**66.3%**至港幣**70,889,000**元，主要由於集團為新的汽車零部件業務投入的前期費用所致
- 派息比率維持於純利的**30%**
- 淨負債對股本比率處於**7.9%**的低水平
- 於二零一二年三月開始在武漢興建新的生產基地，標誌著集團向大規模供應汽車零部件方面進軍，進一步拓展汽車業務

(香港，二零一三年三月二十七日) 億和精密工業控股有限公司 (「億和」或「集團」；股份編號: 838)，宣佈截至二零一二年十二月三十一日止之全年業績。

### 營業額創新高；模具收入增長強勁

回顧年內，集團的營業額再創新高，達港幣**2,367,023,000**元，此乃由於品牌擁有者持續將訂單集中轉移至如億和般擁有卓越產品質素和穩健財務狀況的供應商所致。然而，於二零一二年大部份時間，市場對經濟復甦的信心仍然脆弱。由於集團辦公室自動化設備業務的客戶對發達國家在二零一二年的經濟狀況抱審慎態度，因此為了其本身的業務增長而增加了相對低端的產品的份額，並藉此拓展新興國家的市場。此變化改變了集團所獲得的訂單類型並對利潤率產生負面的影響，集團年內的毛利率因而下降至**21.6%** (二零一一年：**24.7%**)。同時，集團為新的汽車零部件業務而投入前期費用約港幣**66,134,000**元，其中包括因聘用額外的工程師而支付的薪金以及為技術開發和測試而耗用的物料。加上集團為應付未來資本開支和營運資金需求增加了借貸，導致財務費用上升，以及目前中國製造業的薪酬和其他成本普遍上漲，集團的純利於年內下降約**66.3%**至港幣**70,889,000**元。

雖然如此，市場信心已於二零一二年底開始改善，同時亦反映在集團的模具收入中。集團在二零一二年下半年的模具生產及銷售表現強勁。在集團現有的業務模式下，品牌客戶在其產品開發階段一般要求集團與他們共同研發模具，而模具在製成後將寄存在集團之生產基地，以用作日後大量製造零部件及半製成品。換言之，模具收入是集團未來零部件及半製成品產量的領先指標。值得注意的是，儘管二零一二年上半年對經濟前景的不樂觀令同期的模具收入下降**22.1%**，但模具生產及銷售於下半年大幅回升，使二零一二年全年的模具收入最終較二零一一年全年上升**15.8%**。模具開發活動在二零一二年下半年的強勁表現，足以證明客戶對經濟前景恢復信心。

### 業務基礎持續發展

自二零零九年底開始，集團進行一項策略性發展計劃，由以往單一專注於辦公室自動化設備，擴張至提供多元化的產品，以針對高增長的中國消費品市場（特別是龐大的汽車市場）。年內，集團繼續在此方面取得重大進展。作為發展計劃中的重要里程碑之一，集團於二零一二年三月開始在武漢興建新的生產基地，其目標為向位於武漢及其周邊城市的汽車品牌提供零部件生產及焊接服務。在興建新的武漢生產基地之前，集團的汽車業務僅集中於生產模具，故武漢生產基地的興建，標誌著集團向大規模供應汽車零部件方面進軍。由於供應零部件較單一供應模具更具規模，因此集團的汽車業務將獲得進一步的拓展。

目前，武漢為中國主要汽車生產中心之一。多家國際汽車品牌已經或正在計劃於武漢或其周邊城市建立生產基地，其中包括東風、本田、日產、雪鐵龍、標緻及通用汽車。集團相信，藉著運用億和於過去二十年在精密設備行業中所累積的精密技術及專業生產管理經驗，新的武漢生產基地將可在當地的汽車供應鏈中脫穎而出，為集團開拓全新的發展階段。

與此同時，近年中國消費者對高質素及結構精密的消費類電子產品需求急升，由於高端消費類電子產品同樣著重尺寸準確度以及精密工程能力，因此憑藉出色的精密工程技術，集團極有優勢去爭取高端消費類電子產品市場中的龐大商機。此外，在集團一直從事的辦公室自動化設備行業方面，由於客戶為減低其本身之物流和品質監控成本而繼續致力減少至今仍然是過度分散的供應商數目，並把訂單集中到像億和般具規模的大型供應商，因此集團相信增長的潛力仍然龐大。為應付來自辦公室自動化設備及高端消費類電子產品市場不斷增加的訂單，集團於二零一二年已在深圳增加了另一個新的生產基地，為日後擴充產能而提供足夠的廠房面積。

億和控股主席張傑先生表示：「儘管市場普遍認為中國汽車市場的增長將較以往緩慢，但國內汽車市場依然向好，距離飽和尙有一段相當大的距離。隨著中國消費者的要求越來越高，中國的汽車市場將面臨結構性調整，由以往專注於低成本汽車轉為追求高質素及性能較佳的汽車。儘管我們於過去二十年累積的精密工程技術可能已超越生產低成本汽車所需，但市場轉向追求高質素汽車，正好為億和打開進軍龐大且持續擴展的汽車市場之門戶。展望未來，我們相信現時於汽車業務的投資將在未來為集團帶來豐厚的盈利回報。」

張先生總結：「最後，我們一直以來所從事的辦公室自動化設備業務之營業額持續錄得增長，為新的汽車業務帶來穩健的現金流。儘管客戶為拓展新興國家的市場而增加了相對低端的產品的份額，並因此對集團的利潤率構成影響，但隨著發達國家，即高端產品的主要目標市場之經濟復甦加快，我們對未來盈利回升仍然十分樂觀。」

~ 完 ~

#### **有關億和精密工業控股有限公司**

億和是一間垂直整合一站式生產服務供應商。本集團現有的主要服務包括 (i)設計及製造精密金屬沖壓和塑膠注塑模具；(ii)使用為客戶獨特設計的精密金屬沖壓和塑膠注塑模具來製造精密金屬沖壓和塑膠注塑零部件；(iii)金屬零部件之車床加工；及(iv)利用自動化方式，如激光焊接技術等，將本集團製造之精密金屬與塑膠零部件組裝成半製成品。

本集團之業務模式獨特，有別於一般 OEM 或 ODM。本集團的品牌客戶在其產品開發階段一般要求本集團與他們一起研發模具，而相關之模具在製成後，大部分寄存在本集團之廠房，以用作日後大量製造零部件及半製成品。由於製造精密及具高準確度的模具需要投入大量技術及工程能力，因此本集團之議價能力大幅提升。

於二零一零年之前，本集團專注於服務辦公室自動化設備市場。本集團預計辦公室自動化設備市場將會繼續為本集團帶來強勁的增長動力，但同時本集團亦積極擴張至高增長的中國消費品市場（特別是龐大的汽車市場）。其中本集團位於重慶和武漢的生產基地將主要服務汽車市場。有關詳情，請瀏覽 <http://www.eva-group.com>。

#### **新聞垂詢：**

##### **億和精密工業控股有限公司**

黃海曙 +852 2620 6488

電郵: [franciswong@eva-group.com](mailto:franciswong@eva-group.com)

傳真: +852 2191 9978

##### **縱橫財經公關顧問有限公司**

龍肇怡 +852 2864 4867 / 9282 4640

電郵: [cindy.lung@sprg.com.hk](mailto:cindy.lung@sprg.com.hk)

張菀菁 +852 2864 4817 / 9288 3940

電郵: [tiffany.cheung@sprg.com.hk](mailto:tiffany.cheung@sprg.com.hk)

陳凱兒 +852 2864 4990 / 6535 3300

電郵: [kylie.chan@sprg.com.hk](mailto:kylie.chan@sprg.com.hk)

傳真: +852 2804 2789 / 2527 1196