

[新聞稿-即時發佈]

CIMC | 中集安瑞科

(股份代號：3899)

中集安瑞科公佈 2023 年中期業績 收入增長逾兩成 股東應佔溢利增長近三成 清潔能源收入升逾 34.4% 氫能業務收入急升 59.1%

財務摘要

	截至 6 月 30 日止六個月		變動
	2023 年	2022 年	
	人民幣千元	人民幣千元	
收益	10,756,489	8,948,693	+20.2%
毛利	1,771,166	1,423,118	+24.5%
毛利率	16.5%	15.9%	+0.6 個百分點
淨溢利	570,032	453,619	+25.7%
股權持有人應佔溢利	568,673	439,315	+29.4%
核心溢利*	625,944	531,831	+17.7%
每股基本盈利	人民幣 0.283 元	人民幣 0.219 元	+29.2%

*核心溢利—截至 6 月 30 日止六個月溢利，剔除股票激勵計畫費用攤銷及可換股債券相關財務費用

(2023年8月23日，香港訊)—中集安瑞科控股有限公司(「公司」，連同其附屬公司統稱「集團」)(香港股份代號：3899.HK)欣然公佈截至2023年6月30日止六個月(「回顧期」)之未經審核之中期業績。

中集安瑞科董事長高翔先生表示：「於 2023 年上半年，得益於海內外經濟復蘇及國際貿易活動增加、國內天然氣消費回暖，收益貢獻最大的清潔能源業務收入大幅增長 34.4%，氫能業務亦實現 59.1% 的高速增長。回顧期內，本集團收益上漲 20.2% 至人民幣 107.6 億元，股權持有人應佔溢利上漲 29.4% 至人民幣 5.7 億元。6 月底在手訂單人民幣 206.0 億元，創歷史新高。」

經營表現

2023年上半年，集團收益、利潤均實現大幅增長。收益增長20.2%至人民幣107.6億元(2022年同期：人民幣89.5億元)；毛利大幅增長24.5%至人民幣17.7億元(2022年同期：人民幣14.2億元)，毛利率亦同比改善0.6個百分點至16.5%(2022年同期：15.9%)，股權持有人應佔溢利上升29.4%至人民幣5.7億元(2022年同期：人民幣4.4億元)，每股基本盈利為人民幣

2023 年 8 月 23 日

0.283元（2022年同期：人民幣0.219元）。截至2023年6月30日，集團累計新簽訂單為人民幣126.7億元，同比增長17.9%，在手訂單為人民幣206.0億元，同比增長18.8%。

清潔能源方面，收益上升 34.4%至人民幣 62.9 億元（2022 年同期：人民幣 46.8 億元），其中氫能業務收益大幅增長 59.1%至人民幣 2.7 億元（2022 年同期：人民幣 1.7 億元）。清潔能源收益佔集團上半年整體收益 58.5%（2022 年同期：52.3%）。清潔能源新簽訂單大幅增長 47.6%，達人民幣 79.1 億元。

陸上清潔能源業務領域

隨著國內經濟復蘇，回顧期內，我國天然氣市場逐步回暖，LNG 價格亦回歸至正常區間、經濟性顯現，促進天然氣儲氣調峰專案等工程業務，以及中游 LNG 儲罐、CNG 運輸車等儲運裝備、下游 LNG 車用瓶等產品銷售快速增長。此外隨著海外市場有力拓展，上半年，陸上清潔能源海外市場實現銷售收入人民幣 9.7 億元，同比增長 46%。

水上清潔能源業務領域

回顧期內，隨著全球航運綠色升級，造船需求火熱，該分部連續斬獲 8 條新造船及 4 艘備選船訂單。其中首次承接的 40,000m³A 型艙 LPG/液氫 MGC 船建造訂單，未來有望成為零碳能源運輸中堅。為長航貨運建造的首條清潔能源幹散貨船將首次應用 LNG 船用罐換罐方案，推進「氣化長江」項目的實質突破。綠色甲醇專案亦穩步推進，已完成選址、可研及技術開發等諸多的工作。

氫能業務領域

回顧期內，分部在上中下游全產業鏈多個環節均取得較大進展。中游儲運方面，30MPa 纏繞氣瓶管束式集裝箱與 99MPa 站用儲氫瓶組成功實現批量銷售；中壓儲運領域成功中標內蒙首個大型球罐儲氫 EPC 總包項目。由該分部牽頭起草的移動式液氫運輸容器團體標準亦於上半年正式發佈，此外，40 英尺液氫罐箱成功下線。車載瓶方面，分部作為參與單位的兩項國家標準正式發佈，成功交付出口氫能重卡以及海外氫能智軌項目配套 IV 型車載瓶供氫系統，更完成 390L III 型瓶的開發、批量生產及銷售。加氫站方面，交付多個固定式加氫站及撬裝式加氫站，更成功中標並交付香港首個加氫站示範項目，助力香港交通氫能化轉型。

化工環境方面，收益略降 3.9%至人民幣 24.5 億元（2022 年同期：人民幣 25.5 億元），佔公司整體收益 22.8%（2022 年同期：28.5%）。全球化工罐箱供需配置回歸平衡，標準罐箱新增需求逐步回歸常態，特種罐箱市場受益於新能源和晶片產業的蓬勃發展，需求仍保持較高水準。回顧期內，分部承接「製造+服務+智慧，為客戶提供全生命週期的服務」的戰略規劃，積極拓展後市場服務和智慧化產品業務。中集環科在 A 股首次公開發行股票並在創業板上市，已於 2023 年 7 月 27 日獲得證監會同意註冊。

液態食品方面，收益上升 17.3%至人民幣 20.1 億元（2022 年同期：人民幣 17.1 億元），分部佔本公司整體收益 18.7%（2022 年同期：19.2%）。回顧期內，啤酒、白酒等液態食品行業

設備解決方案市場進展正常，多個專案正在執行，包括：墨西哥的交鑰匙項目、製藥行業吸入劑混合系統的大型罐區、釀造蒸餾一體新示範蒸餾酒廠、中國新威士卡釀酒廠項目、泰國及美國的大型啤酒廠項目。

前景及未來計畫

清潔能源分部

近幾年，LNG的發展受到全球市場持續關注和大力支持，為可持續性發展做出重要貢獻。國內方面，受經濟形勢及國內外天然氣價格走勢影響，需求將持續回暖。隨著更嚴格的國6B環保標準全面實施，天然氣重卡成本優勢或將進一步顯現。在能源安全及能源轉型的需求下，天然氣儲氣和調節能力將進一步提升，該分部相關裝備和工程有望持續獲益。

此外，液化氣船市場逐漸升溫，一方面受益於航運換船週期，加上國際海事組織(IMO)環保新規生效，預期將加速舊船替換。全球綠色動力船舶訂單快速增長，帶動LNG船用罐需求火爆，集團作為全球中小型液化氣船細分領域的領導者，其全譜系液化氣船建造能力和多樣化、定製化的燃料罐解決方案能力，將充分受益於船舶行業景氣週期。

氫能作為未來國家能源體系的重要組成部分，是用能終端實現綠色低碳轉型的重要載體以及戰略性新興產業和未來產業重點發展方向，當前該分部已佈局氫能產業鏈的各個環節，受益於氫能蓬勃發展，將逐漸形成氫能業務新的增長點。

化工環境分部（中集環科）

在電解液、半導體等良好前景的驅動下，電解液罐箱、高端內襯罐箱需求將持續增長。全球氣候變暖亦帶動製冷劑需求，拉動相關化工罐箱市場增長。展望未來，該分部將繼續受益於國際和國內化工物流市場蓬勃發展所帶來的機遇。

液態食品分部

該分部一直致力於探索生物製藥、白酒及替代蛋白質等新領域，以促進收入的多元化。憑藉全球領先的酒業交鑰匙工程能力，該分部將持續關注並把握全球及國內白酒、精釀啤酒、生物製藥、烈酒及啤酒等碳中和轉型的升級改造機遇。

展望未來，高翔董事長有以下總結：「2023 年上半年，隨著國內經濟復蘇等利好因素支撐，我國天然氣市場逐步回暖，天然氣供需實現雙增長，加上綠氫產能建設進一步爆發，集團以天然氣和氫能為首的清潔能源業務必將受惠於市場未來的長期發展。集團全方位佈局氫能產業鏈，將有效把握氫能蓬勃發展的機遇，形成氫能業務新的增長點。加上擁有強大製造能力及完善品質控制體系的化工環境業務及於釀造及蒸餾設備行業領先的液態食品業務，三大業務齊頭並進，把握全球市場的機遇的同時，助力國家實現『雙碳』目標。」

-完-

關於中集安瑞科控股有限公司

中集安瑞科控股有限公司於 2004 年成立，自 2005 年在香港聯交所上市，為中集集團成員之一。中集安瑞科立足清潔能源、化工環境、液態食品行業，為客戶提供運輸、儲存、加工的關鍵裝備、工程服務及系統解決方案。中集安瑞科現已成為業內具有領先地位的集成業務服務商與關鍵設備製造商：ISO 液體罐箱產銷量、高壓運輸車產銷量居世界前列；低溫運輸車及低溫儲罐市場佔有率國內領先，LNG 接收站大型儲罐、LNG 加氣站模組化產品及 CNG 加氣站在國內市場佔有率均排名前三，同時全方位佈局氫能產業鏈，公司旗下有國內外成員企業 20 餘家，在中國、荷蘭、德國、比利時、英國及加拿大等國家擁有生產基地和研發中心，行銷網路遍佈全球。如欲獲得更多資訊，請流覽 <http://www.enricgroup.com/>

如有查詢，請聯絡中集安瑞科控股有限公司

李沈 (Alice Li)

電話：(86) 199 24581638

電郵：lishen@cimc.com

如有查詢，請聯絡達博思傳訊顧問有限公司

陳鏗瑤 (Joanne Chan)

電話：(852) 3679 2676

電郵：jchan@lbs-comm.com

吳栢豪 (Roy Ng)

電話：(852) 2880 0106

電郵：rng@lbs-comm.com