

[新聞稿-即時發佈]

# CIMC | 中集安瑞科

(股份代號：3899.HK)

## 中集安瑞科公佈 2021 年中期業績 三大業務有質增長 收入淨利大幅提升

### 財務摘要

	截至 6 月 30 日止六個月		變動
	2021 年 人民幣千元	2020 年 人民幣千元	
收益	7,940,016	5,319,352	49.3%
毛利	1,180,601	756,927	56.0%
經營溢利	513,960	287,778	78.6%
期間溢利	386,305	205,230	88.2%
股東應佔溢利	383,411	215,993	77.5%
每股盈利 - 基本	人民幣 0.195 元	人民幣 0.109 元	78.9%

(2021 年 8 月 24 日，香港訊) – 中集安瑞科控股有限公司 (「中集安瑞科」或「公司」) 及其附屬公司(統稱「集團」)(香港股份代號：3899.HK) 今天欣然公佈截至 2021 年 6 月 30 日止六個月(「回顧期」)之未經審核之中期業績。

中集安瑞科董事長兼非執行董事高翔先生表示：「2021 年上半年，疫情逐步緩解，全球經濟穩步復甦，隨著世界各國對全球氣候變化的重視，碳達峰、碳中和等一系列碳排放規劃逐步落地，天然氣和氫能等清潔能源重要性日益彰顯。回顧期內，集團積極把握三大業務的各項發展機遇，及時調整全球市場策略，以高端智造、精益運營助力產業發展，上半年收入和淨利同比錄得顯著增長，取得了令人滿意的成績。」

### 經營表現

2021 年上半年，本集團收益增長 49.3% 至 7,940,016,000 (2020 年同期：人民幣 5,319,352,000 元)；股東應佔溢利大幅上升 77.5% 至人民幣 383,411,000 元(2020 年同期：人民幣 215,993,000 元)，每股基本盈利為人民幣 0.195 元(2020 年同期：人民幣 0.109 元)，同比增長 78.9%。

清潔能源方面，分部收益上升 48.7%至人民幣 4,452,048,000 元（2020 年同期：人民幣 2,993,243,000 元），佔集團整體收益 56.1%（2020 年同期：56.3%）。收益大幅上升主要由於疫情逐步受控，天然氣消費增長，帶動了 LNG 儲罐、LNG 罐箱和 LNG 運輸車等儲運相關的設備銷量增長。同時，受益於全球油品市場復蘇和中國的「鄉村振興」政策，LPG 球罐和液化氣體運輸車等相關設備的銷量提升。2021 年 8 月，集團深化了水上清潔能源業鏈佈局，通過拍賣購得豐順船舶資產，鞏固了集團在水上清潔能源裝備製造及工程領域的規模及成本優勢和領先地位。氫能業務進展良好，回顧期內，集團和 Hexagon Purus HK Holdco AS 成立了四型車載儲氫瓶及供氫系統合資公司；與鞍鋼成立合資公司利用焦爐氣製天然氣聯產氫氣；並成功奪得人民幣 1 億元的車載供氫系統訂單。

化工環境方面，分部收益上升 42.1%至人民幣 1,523,254,000 元（2020 年同期：人民幣 1,072,219,000 元），佔集團整體收益 19.2%（2020 年同期：20.2%）。上升主要受惠於化工及衍生品價格大幅上漲，出口市場景氣度提升，使化工罐箱銷量增加。環境新業務方面，自主研發的高效脫硝反應器通過中試進入實際場景運用，固廢處置業務無機人造石產品已推向市場，其他危廢處置項目也在穩步推進之中。

液態食品方面，分部收益於年內上升 42.6%至人民幣 1,457,118,000 元（2020 年同期：人民幣 1,021,611,000 元），佔集團整體收益 18.4%（2020 年同期：19.2%）。收益上升主要是歸功於期內疫情受控使得液態食品的現場施工項目能正常推進。憑藉集團的全球領先的交鑰匙工程解決方案，集團成功於回顧期內取得更多新簽訂單。

### 前景及未來計劃

清潔能源分部方面，在現代能源體系的建設要求下，各地能源利用改革和清潔環保政策頻出。伍德麥肯茲諮詢指出，中國的天然氣需求在 2030 年前仍將快速增長。在國家不斷加大的節能減排力度下，LNG 產儲運裝備及終端市場有望繼續增長。水上清潔能源領域，國際海事組織對航運業的「限硫令」要求和國內各地 LNG 動力船優先過閘等系列政策推動了全球中小型液化氣船的需求。中國汽車工程學會發佈的《節能與新能源汽車技術路線圖 2.0》指出，到 2025 年，中國氫燃料電池汽車規模將達到 10 萬輛，建成加氫站 1000 座，集團作為領先的車載供氫系統供應商和國內唯一一個可以自主製造提供加氫站內全套設備的氫能核心裝備製造商，正積極打造各類氫能應用示範項目，以著力佈局氫能全產業鏈的蓬勃發展趨勢。

為更好迎接國內外碳減排的發展機遇，集團堅持「裝備製造+工程服務+整體解決方案」為核心業務主航道，積極配合國家政策，以天然氣和氫能全產業鏈佈局助力國家雙碳目標的達成。

重點構建 LNG 及 LPG 全業務鏈，戰略佈局氫能核心業務領域，持續調整優化以工業氣體(氧、氮、氫、二氧化碳等)、電子氣及 CNG 三氣並舉的高壓業務鏈，並把握在氫能存儲、運輸及加氫環節的裝備與應用、非常規天然氣處理與應用裝備和水上清潔能源產業鏈應用開發上的新機遇。

化工環境分部方面，集團目前是全球罐式集裝箱製造規模最大、系列最全、品種最多、服務鏈最長的領先企業。石化行業的迅速發展使危化品物流市場規模顯著提升，行業的逐步規範化發展有望促進化工罐箱滲透率的增長。集團將圍繞向先進製造業轉型升級的戰略目標，繼續加大技術研發和資源投入，在鞏固罐式集裝箱的市場領先地位的前提下，大力拓展罐式集裝箱的應用領域，並以物聯網技術提升產品的智能化水準。

近年來中國的環保政策逐步趨嚴，危險廢物處置的需求加速增長，市場潛力巨大。因此，集團的化工環境業務將以工業廢棄物和一般工業固體廢棄物治理業務為重點發展方向，建立全產業鏈經營能力，聚焦「資源化利用+生態環境服務」兩個業務維度，進行規模化、正規化、集約化發展，實現環境業務的跨越式發展。

液態食品分部方面，當前歐美地區雖受疫情影響，但啤酒市場需求逐漸恢復。而國內在消費升級趨勢下，精釀啤酒市場規模將大幅提升。展望未來，液態食品分部將繼續鞏固其在啤酒和蒸餾酒領域的行業領先地位，並致力成為各類液態食品不銹鋼儲罐、加工裝備製造和交鑰匙工程的全球領導者。該分部密切關注市場形勢的變化，及時審查和調整其發展戰略，致力於降低成本和開發酒精氣泡水裝備等新產品以擴大收入來源。該分部立足歐洲，將業務輻射和拓展到各大潛力市場，通過有機增長或收購並購來擴大市場份額並提升行業地位。

展望未來，高翔董事長總結說：「2021 年是「十四五」規劃的開局之年，在達至雙碳目標的過程上，天然氣作為最低碳、最清潔的化石能源將發揮必不可少的橋樑作用。隨著國家碳交易市場的啟動，眾多煤電企業將加快低碳轉型的步伐，以大大提高可再生能源消費比重，此將為帶動 LNG 產儲運裝備及終端市場增長帶來極大動力。作為領先的氫能儲運加裝備製造商，我們積極打造各類氫能應用示範項目，助力完善的氫能產業鏈的構建。同時，集團將積極把握環保政策趨嚴下化工罐箱滲透率提升和消費升級趨勢下啤酒和白酒等市場增長潛力，堅持走國內國際市場雙循環的道路，通過升級產品和商業模式，創造更佳成績。」

- 完 -

### **關於中集安瑞科控股有限公司**

中集安瑞科控股有限公司於 2004 年成立，自 2005 年在香港聯交所上市，為中集集團成員之一。中集安瑞科立足清潔能源、化工環境、液態食品行業，為客戶提供運輸、儲存、加工的關鍵裝備、工程服務及系統解決方案。中集安瑞科現已成為業內具有領先地位的集成業務服務商與關鍵設備製造商：ISO 液體罐箱產銷量、高壓運輸車產銷量居世界前列；低溫運輸車及低溫儲罐市場佔有率國內領先，LNG 接收站大型儲罐、LNG 加氣站模塊化產品及 CNG 加氣站在國內市場佔有率均排名前三，同時全方位佈局氫能產業鏈，公司旗下有國內外成員企業 20 餘家，在中國、荷蘭、德國、比利時、英國及加拿大等國家擁有生產基地和研發中心，營銷網絡遍佈全球。如欲獲得更多資訊，請瀏覽 <http://www.enricgroup.com/>

如有查詢，請聯絡**中集安瑞科控股有限公司**

何奕婷 (Yvonne He)      電話：(86) 156 02296974      電郵：[yiting.he@cimc.com](mailto:yiting.he@cimc.com)

如有查詢，請聯絡**達博思傳訊顧問有限公司**

陳鎧瑤 (Joanne Chan)      電話：(852) 3679 3671      電郵：[jchan@lbs-comm.com](mailto:jchan@lbs-comm.com)  
何幸孺 (Jason Ho)      電話：(852) 3752 2675      電郵：[jho@lbs-comm.com](mailto:jho@lbs-comm.com)