

2015 年上半年營業額下跌 17.1%至人民幣 41.63 億元 股權持有人應佔溢利下跌 43.6%至人民幣 2.88 億元

* * * * *

(香港，2015 年 8 月 19 日) - 中集安瑞科控股有限公司（「中集安瑞科」，連同其附屬公司統稱「本集團」）（股份代號: 03899.HK）欣然公佈截至 2015 年 6 月 30 日止六個月之中期業績。

中集安瑞科董事長高翔先生表示：「經歷近期國際油價大幅下滑加上中國政府近年推行的天然氣價格改革，令天然氣作為石油替代燃料的價格優勢與 2014 年上半年相比顯著減弱。因此天然氣裝備的市場需求於期內顯著下跌，本集團的能源裝備分部營業額於 2015 年上半年錄得顯著跌幅。儘管特種罐式集裝箱營業額增長強勁，標準罐式集裝箱需求下跌令化工裝備分部之營業額下跌。雖然液態食品裝備分部的歐洲附屬公司（該分部的核心經營單位）錄得歐元計價的營業額增長，該分部營業額於期內依然錄得輕微下跌，皆因歐元兌人民幣（本集團的申報貨幣）明顯貶值。因此，2015 年上半年營業額下跌人民幣 857,304,000 元至人民幣 4,163,049,000 元（2014 年同期：人民幣 5,020,353,000 元）。」

經營表現

由於本公司分別於 2014 年及 2015 年 3 月從主要股東中國國際海運集裝箱（集團）股份有限公司收購南通中集大型儲罐有限公司（「南通大罐」）及 Burg Service B.V.，需按香港會計師公會頒佈的會計指引第 5 號對該等收購進行賬務處理，因此本文中 2014 年同期之比較數字經已重列。

本公司股權持有人應佔溢利下跌 43.6%至人民幣 288,499,000 元（2014 年同期：人民幣 511,755,000 元）。每股基本盈利及每股攤薄盈利分別為人民幣 0.149 元（2014 年同期：人民幣 0.265 元）及人民幣 0.147 元（2014 年同期：人民幣 0.259 元）。

近月天然氣相比石油的價格優勢縮窄引致中國油改氣項目步伐放緩及以天然氣作為替代燃料的吸引力下降，導致整體而言天然氣裝備，尤其是 LNG 拖車、LNG 車載瓶及 LNG 加氣站等的銷量與去年同期相比均呈不同幅度的下滑。同時，由於競爭壓力加劇導致此等產品的平均售價下降，影響到分部營業額下降。因此能源裝備分部的收益於 2015 年上半年下跌 28.5%至人民幣 1,669,285,000 元（2014 年同期：人民幣 2,335,341,000 元）。

儘管期內特種罐式集裝箱需求上升，但無法彌補標準罐式集裝箱銷量下跌，因此化工裝備分部之營業額下跌 8.6%至人民幣 1,515,438,000 元（2014 年同期：人民幣 1,658,419,000 元）。

液態食品裝備分部之營業額於期內輕微倒退 4.7%至人民幣 978,326,000 元（2014 年同期：人民幣 1,026,593,000 元），主要因歐元兌人民幣貶值，而歐元是歐洲附屬公司（該分部的核心經營單位）之經營貨幣，人民幣則是本集團之申報貨幣，所以儘管本集團的歐洲子公司歐元銷售收入錄得增長，但換算為人民幣後營業額卻錄得輕微下降。

前景

能源裝備

受國際油價大幅下跌及中國政府近年實施的天然氣價格改革影響，令天然氣作為石油的替代燃料的價格優勢逐漸減弱，天然氣及石油的價格差距顯著收窄，並某程度上削弱中國油改氣項目的動力及以天然氣作為汽車燃料的吸引力。因此天然氣裝備的市場需求於 2015 年上半年顯著下跌。此外，近年中國的天然氣裝備行業急促增長，市場競爭愈趨激烈，當中若干產品的平均售價顯著下跌。儘管中國政府由 2015 年 4 月起實施天然氣降價，天然氣的價格競爭力依然受油價下跌所削弱。市場普遍預料中國政府會於 2015 年下半年下調天然氣價格，以維持天然氣於中國的價格競爭力。由於天然氣相比其他化石燃料更具實在的環保效益，加上中國政府訂有支持利用天然氣的政策，本集團對中國天然氣行業的長遠前景抱有信心。

由於天然氣裝備市場尚未有明朗復甦，因此本集團的能源裝備分部將實施不同措施以減低生產成本、更切合客戶的需要及提升創新水平、以及提供優越客戶服務，且妥善管理及控制資本性支出及應收帳款。能源裝備分部除了在中國市場實踐其市場策略外，亦會探索更多海外市場的增長機會。在行業低迷的環境下，倘出現可形成良好戰略契合的收購機會，而收購價亦合宜，能源裝備分部將考慮有關收購機會，為長遠發展奠定鞏固基礎。

本集團認為天然氣裝備行業短期面臨挑戰而長期看好。憑藉本集團從陸上到海上、從下游到上游拓展天然氣裝備和服務產業鏈的發展戰略，該分部將致力構建海陸一體化的天然氣淨化、液化、儲存及運輸能力。

化工裝備

全球經濟增長放緩在 2015 年持續影響化工行業。於 2015 年首六個月，除美國外，其他主要經濟體的化工產量缺乏增長動力。近年，本集團的化工裝備分部隨着往年的經濟復甦錄得溫和增長。於 2014 年，由於罐式集裝箱的平均售價下降，客戶購買更多罐式集裝箱作存貨儲備。於 2015 年上半年，本集團的標準罐式集裝箱業務經歷化工市場的週期性波動，且預料趨勢會於 2015 年下半年持續。

本集團化工裝備分部將透過控制生產成本、改善質量及提升經營效益，繼續致力維持其於罐式集裝箱製造業務的領先地位。為求達到穩健、可持續的收益增長，化工裝備分部將加大力度研發特種及高端罐式集裝箱。

液態食品裝備

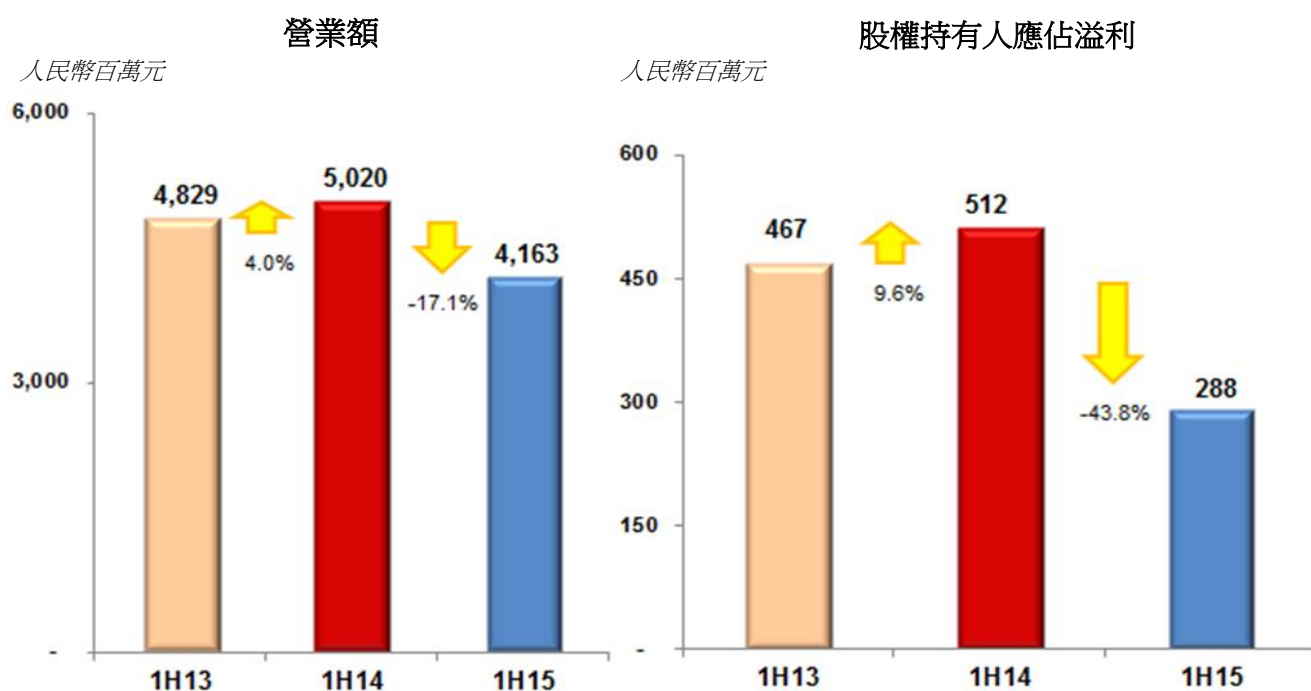
於 2015 年上半年，本集團的液態食品裝備分部錄得溫和業務增長。但近期歐元兌人民幣匯率急跌，因此當該分部的營業額由歐元轉換至人民幣時，營業額的部分增長便因歐元貶值而遭抵銷。

本集團液態食品裝備分部致力將其業務和營運架構與於 2012 年自 Ziemann 集團收購的資產整合，從而擴闊其業務組合，不僅為啤酒及其他液態食品製造商提供加工裝備，亦為其客戶提供全面交鑰匙工程解決方案。除發展歐洲市場外，液態食品裝備分部亦會在美國及新興市場探索更多業務機會及收益來源。此外，透過於 2014 年下半年收購南通大罐，液態食品裝備分部已擴大其於中國市場的據點。為創造協同效益及達致更佳成本效益，液態食品裝備分部會致力整合從南通大罐收購的業務，並會繼續向中國引入歐洲的先進生產技術和自動化加工技術。

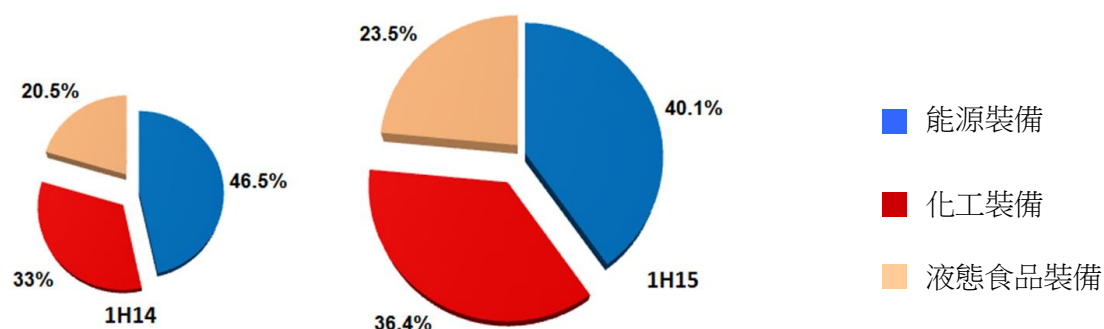
高翔董事長總結說：「謹此感謝股東、客戶、供應商及業務伙伴一直以來的信任和支持，亦對管理層及僱員的努力與貢獻致以由衷謝意。本集團會繼續致力成為全球領先的能源、化工及液態食品行業專用裝備製造商和項目工程服務供應商。本集團深信其主要策略及多元化業務模式會為股東帶來可持續的長遠價值。」

財務摘要

人民幣千元	截至 6 月 30 日止六個月		變幅
	2015 年	2014 年 (重列)	
營業額	4,163,049	5,020,353	-17.1%
毛利	710,160	927,116	-23.4%
EBITDA	470,224	644,461	-27.0%
經營溢利	371,726	547,328	-32.1%
年度溢利	294,001	518,173	-43.3%
股權持有人應佔溢利	288,499	511,755	-43.6%
每股盈利 – 基本	人民幣 0.149 元	人民幣 0.265 元	-43.8%
每股盈利 – 攤薄	人民幣 0.147 元	人民幣 0.259 元	-43.2%
每股淨資產	人民幣 3.154 元	人民幣 2.944 元	+7.1%



分部銷售



中集安瑞科控股有限公司

中集安瑞科主要從事廣泛用於能源、化工及液態食品三個行業的各類型運輸、儲存及加工裝備的設計、開發、製造、工程及銷售，並提供有關技術保養服務。

各業務分部的主要產品包括：能源裝備分部有CNG高壓瓶式壓力容器、LNG車載瓶、CNG及LNG拖車、LPG拖車及儲罐以及天然氣加氣站系統；化工裝備分部有化學液體、液化氣體及低溫液體的罐式集裝箱；液態食品裝備分部則有不銹鋼加工罐及儲罐。各分部均提供項目工程服務。

新聞垂詢：

電話 : (852) 2528 9386
傳真 : (852) 2865 9877
電郵 : ir@enric.com.hk
網址 : www.enricgroup.com
投資者關係連結 : www.irasia.com/listco/hk/enric

截至 2015 年 6 月 30 日止六個月之中期業績公告可於本公司投資者關係連結 www.irasia.com/listco/hk/enric 下載。